

BAB V

PENUTUP

5.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil dari pembahasan dan penelitian yang telah dilakukan, maka dapat ditarik kesimpulan sebagai berikut.

1. Sistem faktor penjualan dapat menghasilkan *rules association* menggunakan 2513 data dengan minimum *Support* 65% dan minimum *confidence* 76% dan menghasilkan 2 aturan asosiasi untuk penjualan produk buku di CV. Damar Jaya Utama, sehingga perusahaan dapat fokus untuk menyediakan stok buku LKS, buku modul.
2. Kerugian pada penjualan barang dapat meminimalisir dengan menggunakan *Algoritma Apriori* yang akan menghasilkan aturan asosiasi produk. Dimana asosiasi produk dapat mengetahui barang yang paling banyak dipesan. Jadi, CV Damar Utama dapat meminimalisir pembelian buku yang tidak banyak peminatnya.
3. Dengan aplikasi faktor yang penulis kembangkan, data transaksi lebih mudah untuk diproses. Baik secara manual, dengan microsoft excel, acces, maupun untuk langsung diolah dengan metode *Algoritma Apriori*. Hasil ini disebabkan karena perangkat lunak ini menghasilkan output berupa tabel yang rinci dan secara otomatis menghitung nilai total, jumlah barang, maupun kembalian.

5.2 Saran

Aplikasi faktor penjualan yang penulis ini masih banyak kekurangan yang perlu diperbaiki untuk kedepannya agar aplikasi faktor penjualan ini menjadi lebih baik. Berikut ini saran yang dapat penulis berikan:

1. Menambahkan fitur Invoice, surat berita acara dan kwitansi.
2. Kembangkan lagi dari fitur-fitur sebelumnya.
3. Menambahkan fitur edit, agar tidak perlu melukan pengeditan *source code*.
4. Sebaiknya menggunakan data dengan rentang waktu yang terpanjang. Misalnya menggunakan data transaksi sejak awal perusahaan di dirikan.
5. Melakukan perhitungan dengan *Algoritma Apriori* untuk pengolahan data penjualan lain selain buku.