

**EVALUASI PENGENDALIAN INTERNAL ATAS
PENJUALAN KREDIT DAN PENAGIHAN PIUTANG
PADA PT. KANEMITSU SGS INDONESIA**

SKRIPSI

Oleh :
Yanti
201510315134



**PROGRAM STUDI AKUNTANSI
FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS BHAYANGKARA JAKARTA RAYA
2019**

LEMBAR PERSETUJUAN PEMBIMBING

Judul Skripsi : Evaluasi Pengendalian Internal Atas Penjualan Kredit dan Penagihan Piutang Pada PT. Kanemitsu Sgs Indonesia

Nama Mahasiswa : Yanti

Nomor Pokok Mahasiswa : 201510315134

Program Studi/Fakultas : Akuntansi/Ekonomi

Tanggal Lulus Ujian Skripsi : 27 Juli 2019



Pembimbing I

Pembimbing II

Pratiwi Nila Sari, SE, M.Ak, Ak, CPA Wirawan Widjanarko, S.E., Ak., MM., MBA

NIDN 0319018601

NIDN 0322086605

LEMBAR PENGESAHAN

Judul Skripsi : Evaluasi Pengendalian Internal Atas Penjualan Kredit dan Penagihan Piutang Pada PT. Kanemitsu Sgs Indonesia

Nama Mahasiswa : Yanti

Nomor Pokok Mahasiswa : 201510315134

Program Studi/Fakultas : Akuntansi/Ekonomi

Tanggal Lulus Ujian Skripsi : 27 Juli 2019



Ketua Program Studi
Akuntansi

Tutiek Yogeningsih, S.E., M.Si
NIDN 0302016002

Dekan
Fakultas Ekonomi

Dr. Sugeng Suroso, S.E., M.M
NIDN 0316066201

KATA PENGANTAR

Puji syukur kehadirat Allah SWT yang telah memberikan segenap kemampuan dalam menyelesaikan skripsi ini. Penulisan skripsi ini dibuat untuk memenuhi salah satu syarat dalam mata kuliah Skripsi, program studi Akuntansi jenjang strata satu (SI) Fakultas Ekonomi Universitas Bhayangkara Jakarta Raya.

Pada kesempatan ini, dengan segala kerendahan hati, penulis ingin menyampaikan rasa terimakasih kepada semua pihak yang telah membantu penyusunan skripsi terutama kepada Allah SWT yang telah memberikan kesehatan, pengetahuan serta pemikiran penulis sehingga dapat menyelesaikan penulisan skripsi ini dan tak lupa penulis mengucapkan terimakasih kepada yang terhormat:

1. Bapak Irjen Pol. (Purn) Dr. Drs. H. Bambang Karsono, SH., M.M, Selaku Rektor Universitas Bhayangkara Jakarta Raya.
2. Bapak Dr. Sugeng Suroso SE., MM, Selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Bhayangkara Jakarta Raya.
3. Ibu Tutiek Yoganingsih, SE, M.Si Selaku Ketua Jurusan Program Studi Akuntansi.
4. Bapak Widi Winarso, SE., M.M. Selaku Wakil ketua Jurusan Program Studi Akuntansi.
5. Ibu Pratiwi Nila Sari, S.E.,Ak., M.Ak Selaku Dosen Pembimbing I.
6. Bapak Wirawan Widjanarko, S.E., Ak., M.M., MBA Selaku Pembimbing Akademik Kelas VIII- C Akuntansi dan Selaku Dosen Pembimbing II.
7. Bapak Marso Mulyono dan Ibu Sumiyem selaku orang tua penulis yang selalu mendoakan serta memberikan dukungan moril maupun materil kepada penulis.
8. Kakak - kakak ku tercinta yang selalu memberikan support dan motivasi dari pertama kuliah hingga saat ini.
9. Sahabat – sahabat ku terhebat (Kak Ummu, Kak Ayu, Meilesa, Elsa, Tya) yang selalu berjuang bersama mulai semester 1 sampai dengan semester 8.
10. Teman-teman kelas VIII-C Akuntansi atas kebersamaan dan bantuan yang berarti bagi penulis.

Penulis menyadari bahwa dalam penyusunan skripsi ini masih terdapat banyak kekurangan dan jauh dari kesempurnaan. Oleh karena itu, penulis mengharapkan saran dan kritik yang dapat menyempurnakan sehingga dapat memberikan manfaat bagi semua pihak yang membutuhkan.

Jakarta, 01 Agustus 2019

(Ahmar)

Yanti



ABSTRAK

Yanti, 201510315134, Evaluasi Pengendalian Internal Atas Penjualan Kredit dan Penagihan Piutang Pada PT. Kanemitsu Sgs Indonesia.

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui evaluasi pengendalian internal atas penjualan kredit dan penagihan piutang pada PT Kanemitsu Sgs Indonesia tahun 2017 dan 2018 sudah berjalan efektif atau belum dan apakah ada kekurangan dari pengendalian internal yang sudah dijalankan. Data yang digunakan dalam penelitian ini yaitu data yang diperoleh berdasarkan teknik wawancara, observasi, dan dokumentasi. Metode dalam penelitian ini kualitatif, menggunakan analisis deskriptif dengan pendekatan COSO.

Berdasarkan hasil penelitian sistem evaluasi pengendalian internal atas penjualan kredit dan penagihan piutang pada PT Kanemitsu Sgs Indonesia secara keseluruhan belum berjalan dengan baik dan efektif, masih terdapat fungsi/bagian berganda seperti fungsi pengiriman yang juga merangkap sebagai fungsi penagihan ini memiliki resiko penggelapan uang hasil tagihan. Dari *internal control* yang sudah dijalankan tidak ditemukan tindakan adanya kecurangan (*fraud*), tetapi masih terdapat pembagian kerja dan tanggung jawab masing-masing fungsi yang belum sesuai dengan *job description*, masih terdapat fungsi/bagian yang melakukan tugas ganda dan masih ditemukannya *outstanding* piutang pada tahun 2017 dan 2018. Tidak ada kebijakan perusahaan terkait keterlambatan pembayaran piutang. Dokumen pendukung yang digunakan dalam kegiatan perusahaan belum lengkap, seperti tidak ada kartu gudang dan persediaan yang nantinya akan mempersulit pengecekan.

Kata Kunci : pengendalian internal, penjualan kredit, dan penagihan piutang.

LEMBAR PERNYATAAN

Dengan ini saya menyatakan bahwa :

Skripsi yang berjudul **Evaluasi Pengendalian Internal Atas Penjualan Kredit dan Penagihan Piutang Pada PT. Kanemitsu Sgs Indonesia** ini adalah benar-benar merupakan hasil karya saya sendiri dan tidak mengandung materi yang ditulis oleh orang lain kecuali pengutipan sebagai referensi yang sumbernya telah dituliskan secara jelas sesuai dengan kaidah penulisan karya ilmiah.

Apabila di kemudian hari ditemukan adanya kecurangan dalam karya ini, saya bersedia menerima sanksi dari Universitas Bhayangkara Jakarta Raya sesuai dengan peraturan yang berlaku.

Saya memberikan izin kepada Perpustakaan Universitas Bhayangkara Jakarta Raya untuk menyimpan skripsi ini dalam bentuk digital dan mempublikasikannya melalui Internet selama publikasi tersebut melalui portal Universitas Bhayangkara Jakarta Raya.

Jakarta, 01 Agustus 2019

Yang membuat pernyataan,



Yanti
201510315134

ABSTRAK

Yanti, 201510315134, Evaluasi Pengendalian Internal Atas Penjualan Kredit dan Penagihan Piutang Pada PT. Kanemitsu Sgs Indonesia.

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui evaluasi pengendalian internal atas penjualan kredit dan penagihan piutang pada PT Kanemitsu Sgs Indonesia tahun 2017 dan 2018 sudah berjalan efektif atau belum dan apakah ada kekurangan dari pengendalian internal yang sudah dijalankan. Data yang digunakan dalam penelitian ini yaitu data yang diperoleh berdasarkan teknik wawancara, observasi, dan dokumentasi. Metode dalam penelitian ini kualitatif, menggunakan analisis deskriptif dengan pendekatan COSO.

Berdasarkan hasil penelitian sistem evaluasi pengendalian internal atas penjualan kredit dan penagihan piutang pada PT Kanemitsu Sgs Indonesia secara keseluruhan belum berjalan dengan baik dan efektif, masih terdapat fungsi/bagian berganda seperti fungsi pengiriman yang juga merangkap sebagai fungsi penagihan ini memiliki resiko penggelapan uang hasil tagihan. Dari *internal control* yang sudah dijalankan tidak ditemukan tindakan adanya kecurangan (*fraud*), tetapi masih terdapat pembagian kerja dan tanggung jawab masing-masing fungsi yang belum sesuai dengan *job description*, masih terdapat fungsi/bagian yang melakukan tugas ganda dan masih ditemukannya *outstanding* piutang pada tahun 2017 dan 2018. Tidak ada kebijakan perusahaan terkait keterlambatan pembayaran piutang. Dokumen pendukung yang digunakan dalam kegiatan perusahaan belum lengkap, seperti tidak ada kartu gudang dan persediaan yang nantinya akan mempersulit pengecekan.

Kata Kunci : pengendalian internal, penjualan kredit, dan penagihan piutang.

DAFTAR ISI

	Halaman
LEMBAR PERSETUJUAN	ii
LEMBAR PENGESAHAN	iii
LEMBAR PERNYATAAN	iv
ABSTRAK	v
ABSTRACT	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR GAMBAR	xiii
DAFTAR LAMPIRAN	xiv
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Rumusan Masalah	5
1.3 Tujuan Penelitian	5
1.4 Manfaat Penelitian	5
1.5 Batasan Masalah	6
1.6 Sistematika Penulisan	6
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	8
2.1 Pengendalian Internal	8
2.1.1 Pengertian Pengendalian Internal.....	8
2.1.2 Tujuan Pengendalian Internal	9
2.1.3 Prinsip Pengendalian Internal	11
2.1.4 Komponen Pengendalian Internal	15
2.1.5 Keterbatasan Pengendalian Internal	17
2.1.6 Tanggung Jawab Pengendalian Internal	18

2.1.7 Unsur Pengendalian Internal Penjualan Kredit	19
2.2 Penjualan	20
2.2.1 Pengertian Penjualan	20
2.2.1.1 Pengertian Sistem Penjualan Tunai	20
2.2.1.2 Pengertian Sistem Penjualan Kredit	21
2.2.1.3 Fungsi Penjualan Kredit	21
2.2.1.4 Dokumen yang Digunakan Dalam Penjualan Kredit	23
2.2.1.5 Bagan Alir Sistem Penjualan Kredit	25
2.3 Piutang Usaha	31
2.3.1 Pengertian Piutang Usaha	31
2.3.2 Jenis-Jenis Piutang Usaha	31
2.3.3 Dokumen Piutang Usaha	32
2.3.4 Prosedur Penagihan Piutang Usaha	32
2.3.5 Piutang Usaha yang Tidak dapat Ditagih	33
2.3.6 Perkiraan Penyisihan Umur Piutang Tak Tertagih Dengan Umur Piutang	35
2.4 Penelitian Terdahulu	37
2.5 Kerangka Pemikiran	41
BAB III METODOLOGI PENELITIAN	42
3.1 Desain Penelitian	42
3.2 Tahapan Penelitian	42
3.3 Model Konseptual Penelitian	43
3.4 Operasional Variabel	44
3.5 Tempat dan Waktu Penelitian	45
3.6 Teknik Pengumpulan Data	45
3.7 Metode Analisis Data	46
A. Pengendalian Internal Atas Penjualan Kredit	47
B. Pengendalian Internal Atas Penagihan Piutang	50
C. Dokumen Yang Digunakan Dalam Penjualan Kredit dan Penagihan Piutang	52
D. Catatan-Catatan Akuntansi Dalam Penjualan Kredit dan Penagihan Piutang	53

BAB IV ANALISIS DAN PEMBAHASAN	54
4.1 Profil Perusahaan	54
4.1.1 Visi dan Misi Perusahaan	54
4.1.2 Bidang Usaha	55
4.1.3 Struktur Organisasi Perusahaan	55
4.1.4 Pembagian Tugas dan Wewenang	57
4.2 Data Penelitian	64
4.2.1 Data Penjualan Kredit PT Kanemitsu Sgs Indonesia	64
4.2.2 Data Piutang Usaha PT Kanemitsu Sgs Indonesia	65
4.2.3 Data Umur Piutang PT Kanemitsu Sgs Indonesia	66
4.3 Analisis Data	67
4.3.1 Prosedur Penjualan Kredit PT Kanemitsu Sgs Indonesia	67
4.3.1.1 Fungsi Penjualan Kredit	69
4.3.1.2 Dokumen Penjualan Kredit	70
4.3.2 Prosedur Penagihan Piutang PT Kanemitsu Sgs Indonesia	70
4.3.2.1 Fungsi Penagihan Piutang	70
4.3.2.2 Dokumen Penagihan Piutang	71
4.3.3 Evaluasi Pengendalian Internal Atas Penjualan Kredit dan Penagihan Piutang	72
4.4 Pembahasan Hasil Penelitian	80
4.4.1 Hasil Evaluasi Pengendalian Internal dan Penagihan Piutang	80
4.4.2 Tindakan Kecurangan Dalam Pengendalian Internal Atas Penjualan dan Penagihan Piutang	82
BAB V PENUTUP	84
5.1 Kesimpulan	84
5.2 Implikasi Manajerial	84

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 2.1	Daftar Umur Piutang 36
Tabel 2.2	Penelitian Terdahulu 37
Tabel 3.1	Daftar Pertanyaan Untuk Pengendalian Internal Atas Penjualan Kredit 47
Tabel 3.2	Daftar Pertanyaan Untuk Pengendalian Internal Atas Penagihan Piutang 50
Tabel 4.1	Data Penjualan Kredit 64
Tabel 4.2	Data Piutang Usaha 65
Tabel 4.3	Daftar Umur Piutang 66
Tabel 4.4	Hasil Riset Pengendalian Internal Atas Penjualan Kredit 72
Tabel 4.5	Hasil Riset Pengendalian Internal Atas Penagihan Piutang 77

DAFTAR GAMBAR

Halaman

Gambar 2.1	Bagan Alir Dokumen Sistem Penjualan Kredit	26
Gambar 2.2	Kerangka Pemikiran	41
Gambar 3.1	Tahapan Penelitian	43
Gambar 3.2	Model Konseptual Penelitian	43



DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran 1 Invoice
- Lampiran 2 Faktur Pajak
- Lampiran 3 Delivery Note
- Lampiran 4 Purchase Order List
- Lampiran 5 Daftar Pertanyaan Asli
- Lampiran 6 Uji Referensi
- Lampiran 7 Uji Plagiat
- Lampiran 8 Surat Pengajuan Riset
- Lampiran 9 Surat Keterangan Riset
- Lampiran 10 Kartu Bimbingan Skripsi
- Lampiran 11 Biodata

