

**STRATEGI PEMASARAN DALAM MENINGKATKAN MINAT  
BELI PADA PRODUK SCARLETT WHITENING**

**SKRIPSI**



**Disusun Oleh :**

**Aida Yuliana**

**201810325300**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS**

**UNIVERSITAS BHAYANGKARA JAKARTA RAYA**

**2022**

## LEMBAR PERSETUJUAN PEMBIMBING

Judul Skripsi : Strategi Pemasaran Dalam Meningkatkan Minat  
Beli Produk Scarlett Whitening

Nama : Aida Yuliana

Nomer Pokok Akademik : 201810325300

Tahun Akademik : 2022/2023

Program Studi/Fakultas : Manajemen/Ekonomi dan Bisnis

Tahun lulus : 14 Juli 2022



Jakarta, 19 Juli 2022

Pembimbing

Dr. Dhian Tyas Untari, S.E.,M.M.,MBA

NIDN 0309048102

## LEMBAR PENGESAHAN

Judul skripsi : Strategi Pemasaran Dalam Meningkatkan Minat  
Beli Produk Scarlett Whitening

Nama mahasiswa : Aida Yuliana

Nomor Pokok Mahasiswa : 201810325300

Program Studi/ Fakultas : Manajemen/ Ekonomi dan bisnis

Tanggal Lulus Ujian Skripsi : 14 Juli 2022

Jakarta, 19 Juli 2022

MENGESAHKAN,

Ketua Tim Penguji : Dewi Sri Wulandari S.E.,Msc  
NIDN 0303017106

Penguji I : Franciscus Dwikotjo Sri Sumantyo S.T.,M.M  
NIDN 0329017202

Penguji II : Dr. Dhian Tyas Untari S.E.,M.M.,MBA  
NIDN 0309048102

MENGETAHUI,

Ketua Program Studi  
Manajemen

Dr. Hadita S.Pd.,M.M

NIDN 0329048302 ✓

Dekan

Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Dr. Istianingsih S.E.,M.S.Ak.

NIDN 0318107101 ✓

## LEMBAR PERNYATAAN

Dengan ini saya menyatakan bahwa :

Skripsi ini berjudul Strategi Pemasaran Dalam Meningkatkan Minat Beli Konsumen Produk Scarlett Whitening ini adalah benar-benar merupakan hasil karya saya sendiri dan tidak mengandung materi yang di tulis oleh orang lain kecuali pengutipan sebagai referensi yang sumbernya telah dituliskan secara jelas dengan kaidah penulisan karya ilmiah.

Apabila dikemudian hari ditemukan adanya kecurangan dalam karya ini, saya bersedia menerima sanksi dari Universitas Bhayangkara Jakarta Raya sesuai dengan peraturan yang berlaku.

Saya mengizinkan skripsi ini di pinjam dan di gandakan melalui perpustakaan Universitas Bhayangkara Jakarta Raya.

Saya memberi izin kepada Perpustakaan Universitas Bhayangkara Jakarta Raya untuk menyimpan skripsi ini dalam bentuk digital dan mempublikasikannya melalui internet selama publikasi tersebut melalui porta Universitas Bhayangkara Jakarta Raya.

Jakarta, 18 Juni 2022

Yang membuat pernyataan



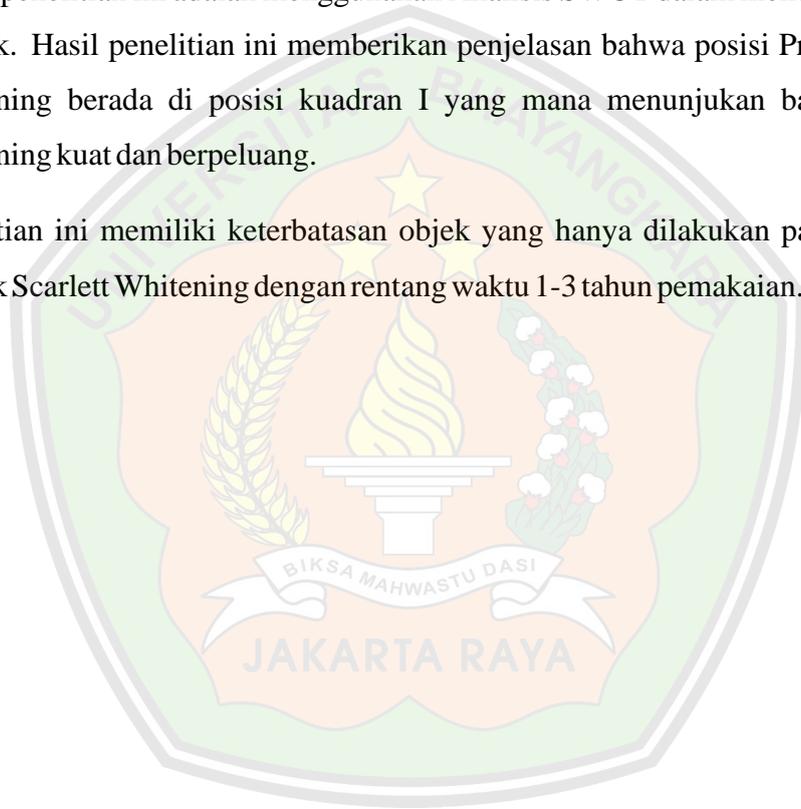
Aida Yuliana

201810325300

## ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui apa saja faktor Internal dan Eksternal dalam meningkatkan minat beli produk Scarlett Whitening, Dalam Penelitian ini menggunakan metode penelitian kualitatif dimana sasaran dalam penelitian ini yaitu para pengguna produk Scarlett Whitening. Penelitian ini dilakukan dengan teknik *nonprobability sampling* yaitu *snowball sampling*. Rancangan yang digunakan dalam penelitian ini adalah menggunakan Analisis SWOT dalam menentukan posisi Produk. Hasil penelitian ini memberikan penjelasan bahwa posisi Produk Scarlett Whitening berada di posisi kuadran I yang mana menunjukkan bahwa Scarlett Whitening kuat dan berpeluang.

Penelitian ini memiliki keterbatasan objek yang hanya dilakukan pada pengguna produk Scarlett Whitening dengan rentang waktu 1-3 tahun pemakaian.

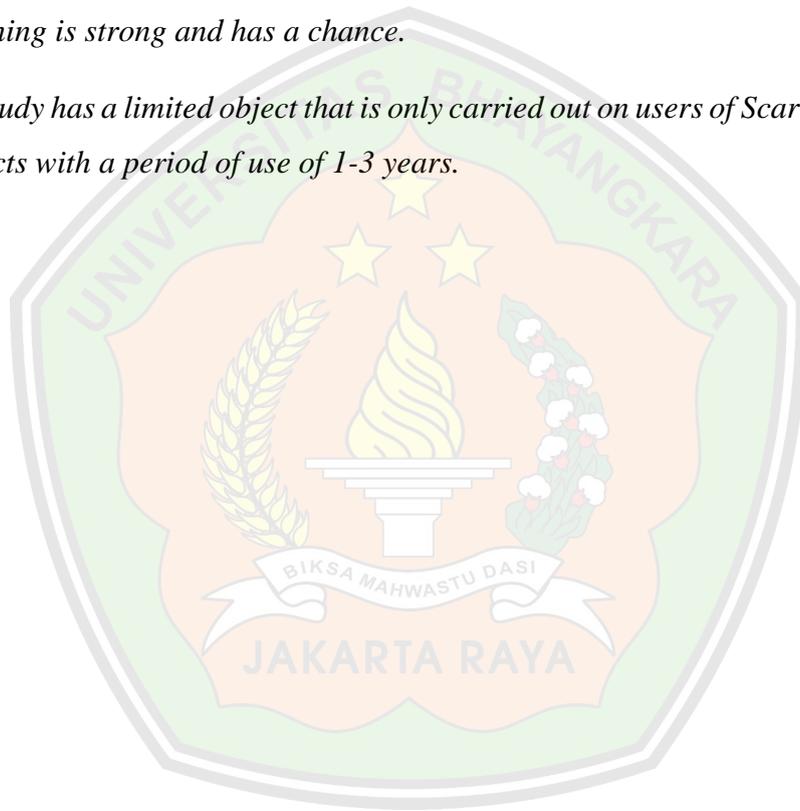


Kata kunci : Strategi pemasaran, minat beli, *scarlett whitening*, analisis SWOT

## ABSTRACT

*This study aims to find out what are the internal and external factors in increasing interest in buying Scarlett Whitening products. This research was conducted using a non-probability sampling technique, namely snowball sampling. The design used in this research is to use SWOT analysis in determining the product position. The results of this study provide an explanation that the position of the Scarlett Whitening Product is in the quadrant I position which indicates that Scarlett Whitening is strong and has a chance.*

*This study has a limited object that is only carried out on users of Scarlett Whitening products with a period of use of 1-3 years.*



*Keywords: Marketing strategy, buying interest, scarlett whitening*

## KATA PENGANTAR

Assalamu'alaikum Wr.Wb

Alhamdulillah, Puji syukur penulis panjatkan kehadiran Allah SWT, Karena atas rahmat dan karunianya penulis dapat menyelesaikan proposal ini dengan tepat, tidak lupa juga shalawat serta salam kepada Rasulullah SAW yang telah menjadi tauladan untuk umat manusia.

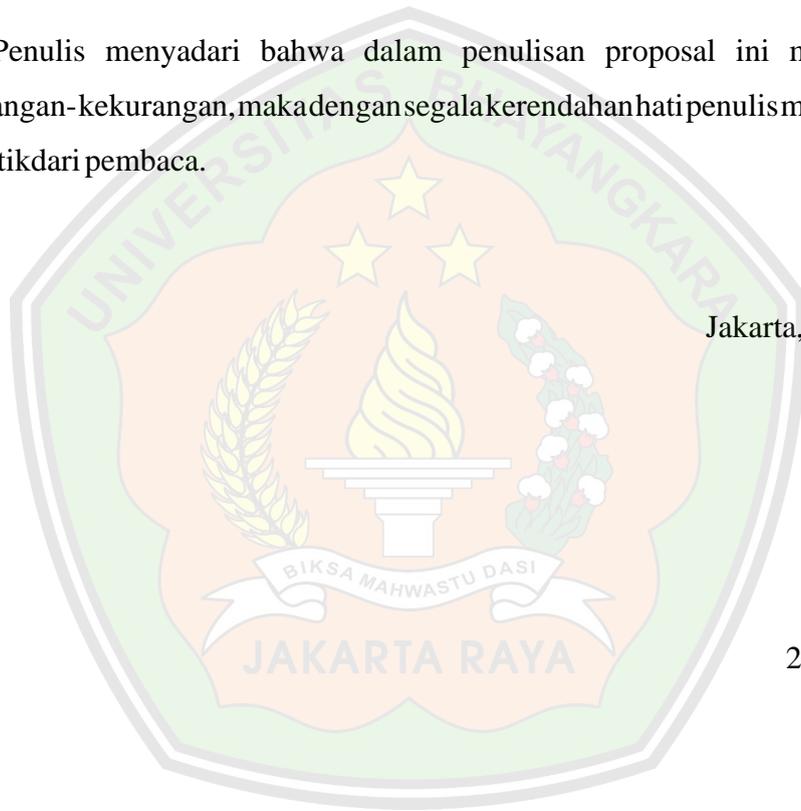
Adapun tujuan dari penulisan proposal ini adalah sebagai salah satu persyaratan untuk menyelesaikan Pendidikan studi S1 Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Bisnis Universitas Bhayangkara Jakarta Raya.

Penulis sadar bahwa penulisan proposal ini masih jauh dari kata sempurna, untuk itu penulis sangat mengharapkan kritik dan saran yang membangun guna menyempurnakan proposal ini dari semua pihak. Pada kesempatan ini penulis juga ingin mengucapkan terimakasih yang sebesar-besarnya kepada :

1. Irjen Pol. (Purn) Dr. Drs. H. Bambang Karsono, S.H., M.M, Selaku rektor Universitas Bhayangkara Jakarta Raya.
2. Dr. Istianingsih S.E.,M.S.Ak., , selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Bhayangkara Jakarta Raya.
3. Dr. Hadita,S.Pd.,M.M, selaku ketua prodi manajemen Universitas Bhayangkara Jakarta Raya
4. Dr. Dhian Tyas Untari S.E.,M.M.,MBA Selaku dosen pembimbing skripsisaya, Terimakasih atas bimbingan,saran dan semangat yang telah diberikan kepada saya.
5. Rohana Sianipar Selaku dosen akademik saya dari semester 1 Sampai 7 dan Neng Siti Komariah, S.E.,M.M Selaku dosen akademik saya pada semester akhir.
6. Seluruh dosen serta jajaran staf Fakultas Ekonomi dan Bisnis di Universitas Bhayangkara Jakarta Raya. Yang telah memberikan ilmu pengetahuan yang berguna kepada saya

7. Keluarga inti saya, Bapa (Sumarjono), Mamah (Rina Saparina), Kakak (Adita Rahmadillah, Adika Ismardana). Yang senantiasa membantu dan memberikan semangat kepada saya, sehingga penulis dapat menyelesaikan proposal ini.
8. Teman seperjuangan saya Aida Fitri Yani, Laras Meidiarti, Kukuh Arjuno, Yudha Dwi Firmansyah, Ahmad Putra Ardana, Galih Wahyu Anggito yang selalu saling mendukung satu sama lain selama penyusunan proposal ini.
9. Idola saya BTS yang beranggotakan Kim Namjoon, Kim Seokjin, Min Yoongi, Jung Hoseok, Park Jimin, Kim Taehyung, Jeon Jungkook. Yang memberikan saya semangat melalui lagu lagu yang mereka buat.

Penulis menyadari bahwa dalam penulisan proposal ini masih banyak kekurangan-kekurangan, maka dengan segala kerendahan hati penulis menerima saran dan kritik dari pembaca.



Jakarta, 18 Juni 2022

Penulis

Aida Yuliana  
201810325300



## DAFTAR ISI

LEMBAR PERSETUJUAN PEMBIMBING .....	ii
LEMBAR PENGESAHAN .....	iii
LEMBAR PERNYATAAN .....	iv
ABSTRAK .....	v
ABSTRACT .....	vi
KATA PENGANTAR .....	vii
DAFTAR ISI .....	ix
DAFTAR GAMBAR .....	xi
DAFTAR TABEL .....	xii
BAB I .....	1
PENDAHULUAN .....	1
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	3
1.3 Tujuan Penelitian .....	3
1.4 Manfaat Penelitian .....	4
1.5 Sistematika Penelitian .....	4
BAB II .....	6
TINJAUAN PUSTAKA .....	6
2.1 Landasan Teori .....	6
2.1.1 Analisis SWOT .....	6
2.1.2 Manajemen pemasaran .....	14
2.1.3 Saluran Pemasaran .....	15
2.1.4 Strategi Pemasaran .....	15
2.1.5 Bauran pemasaran .....	17
2.1.6 Pemasaran digital .....	18
2.1.7 Digital marketing .....	18
2.1.8 Internet .....	20
2.1.9 Minat beli .....	20
2.2 Penelitian Terdahulu .....	22

2.3	Kerangka pemikiran .....	23
BAB III .....		24
METODE PENELITIAN .....		24
a.	Metode penelitian .....	24
b.	Tahapan penelitian.....	24
c.	Subjek dan Objek penelitian.....	25
d.	Jenis sumber Data .....	25
e.	Teknik Pengumpulan Data .....	26
f.	Teknik Penentuan Informan .....	26
g.	Analisis data .....	27
BAB IV .....		28
HASIL DAN PEMBAHASAN.....		28
4.1	Deskripsi Scarlett Whitening .....	28
4.2	Strategi Pemasaran Scarlett Whitening .....	28
4.2.1	Berdasarkan Marketing Mix (Bauran pemasaran).....	29
4.3	Analisis SWOT Scarlett Whitening.....	32
4.3.1	Analisis Faktor Internal .....	32
4.3.2	Analisis Faktor Eksternal.....	33
4.3.3	Matriks IFAS (Internal factor analysis summary).....	34
4.3.4	Matriks EFAS (Eksternal Factor Analysis Summary) .....	36
4.3.5	Penentuan Titik Koordinat Kuadran.....	37
4.3.6	Penentuan posisi kuadran .....	38
4.3.7	Matriks SWOT .....	39
BAB V.....		43
PENUTUP.....		43
5.1	Kesimpulan .....	43
5.2	Saran .....	44
DAFTAR PUSTAKA .....		45
LAMPIRAN.....		48

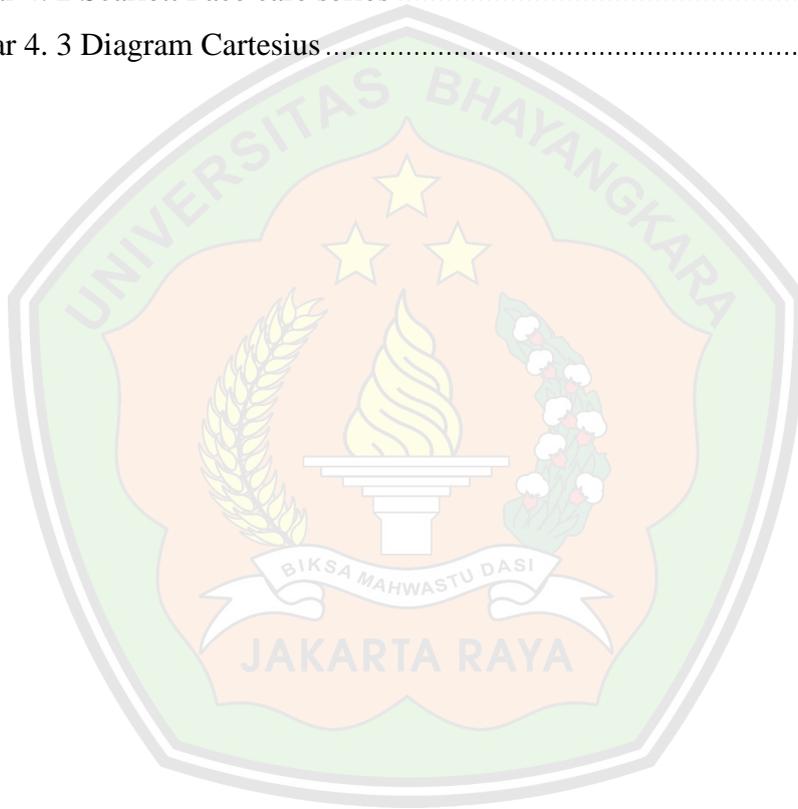
## DAFTAR TABEL

Tabel 2. 1 Tabel Faktor Internal dan Eskternal.....	6
Tabel 2. 2 Tabel Matrik SWOT .....	11
Tabel 2. 3 Tabel IFAS.....	11
Tabel 2. 4 Tabel EFAS.....	12
Tabel 2. 5 Penelitian Terdahulu .....	22
Tabel 4. 1 Analisis SWOT Pada Scarlett Whitening.....	33
Tabel 4. 2 Tabel Rating dan Bobot.....	34
Tabel 4. 3 Tabel IFAS.....	35
Tabel 4. 4 Tabel EFAS.....	36
Tabel 4. 5 Rumusan Matriks SWOT.....	40



## DAFTAR GAMBAR

Gambar1. 1 10 Merek Produk Perawatan Tubuh Terlaris di Indonesi Menurut Pangsa Pasar.....	1
Gambar 2. 1 Diagram Cartesius .....	13
Gambar 2. 2 Kerangka Penelitian .....	23
Gambar 4. 1 Scarlett BodyCare series .....	30
Gambar 4. 2 Scarlett Face care series .....	31
Gambar 4. 3 Diagram Cartesius .....	38



## DAFTAR LAMPIRAN

1. Uji Plagiarisme
2. Hasil Wawancara Narasumber
3. Kartu bimbingan
4. Daftar Riwayat Hidup

