



UNIVERSITAS BHAYANGKARA JAKARTA RAYA

ANALISIS PENGARUH *SERVICE QUALITY DAN BRAND ASSOCIATIONS* TERHADAP *BRAND IMAGE* YANG BERDAMPAK PADA *LOYALITY INTENTIONS*

**Tesis ini diajukan sebagai salah satu syarat akademik
Untuk memperoleh gelar Magister dalam bidang studi Manajemen
Pada Program Pascasarjana Magister Manajemen
Universitas Bhayangkara Jakarta Raya**

Oleh :

**DHETA ARLINTA
NIM 20082015024**

**PROGRAM PASCASARJANA MAGISTER MANAJEMEN
UNIVERSITAS BHAYANGKARA JAKARTA RAYA
2010**

**DEPARTEMEN PENDIDIKAN NASIONAL REPUBLIK INDONESIA
UNIVERSITAS BHAYANGKARA JAKARTA RAYA
PROGRAM PASCASARJANA MAGISTER MANAJEMEN
AKREDITASI SK DIRJEN DIKTI NO. 69/DIKTI/KEP/1999 dan No.366/D/T/2007**

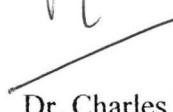
TANDA PERSETUJUAN TESIS

Nama : **DHETA ARLINTA**
NIM : **20082015024**
Konsentrasi : **Manajemen Pemasaran**



Pembimbing I

Dr. Anton Wachidin Widjaja, MM

Pengaji

Dr. Charles B. Purba, SE., MM

Pembimbing II

Dra. Ulani Yunus, MM


Dr. Sujijo Miranto, MPd., MM

KATA PENGANTAR

Puji syukur Alhamdullillah, penulis panjatkan kehadirat Allah SWT, yang telah melimpahkan rahmat dan karunia-Nya, sehingga pada akhirnya penulis dapat menyelesaikan tugas ini dengan baik. Dimana karya ilmiah ini penulis sajikan dalam bentuk buku yang sederhana, Adapun judul penulisan tesis, yang penulis ambil adalah sebagai berikut :

Analisis Pengaruh *Service Quality* dan *Brand Associations*

terhadap *Brand Image* yang berdampak pada *Loyality Intentions*

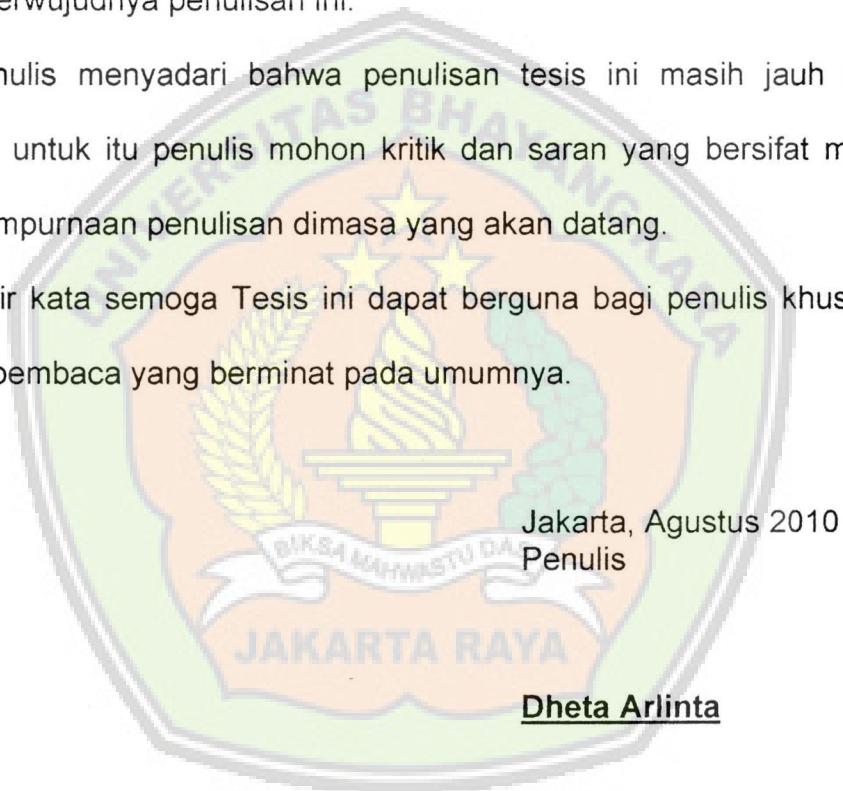
Tujuan penulisan tugas akhir ini dibuat sebagai salah satu syarat kelulusan Program Strata dua (S2) Universitas Bhayakara Jakarta Raya . Sebagai bahan penulisan diambil berdasarkan hasil penelitian, observasi dan beberapa sumber literatur yang mendukung penulisan ini. Penulis menyadari bahwa tanpa bimbingan dan dorongan dari semua pihak, maka penulisan tugas akhir ini tidak akan lancar. Oleh karena itu pada kesempatan ini, izinkanlah penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada;

Rektor Universitas Bhayangkara Jakarta Raya Bapak Drs Logan Siagian, MH. Pada Bapak Dr Edison Panjaitan selaku Direktur Pascasarjana Universitas Bhayangkara. Bapak Dr Anton Wachidin Widjaja, selaku Wakil Direktur Pascasarjana Universitas Bhayangkara & Dosen pembimbing yang telah membimbing hingga selesaiya karya ilmiah tesis ini. Bapak Dr Sujiyo Miranto, MPd, MM selaku ketua program Pascasarjana Universitas Bhayangkara. Ibu Dr

Ulani Yunus, selaku dosen pembimbing yang telah membimbing hingga selesainya karya ilmiah tesis ini. Kedua Orang tua tercinta Ayahanda Suharno, S. Ip dan Ibunda Dra. Sapta Achriani, atas segala cinta, kesabaran dan dukungannya selama ini. Seluruh Civitas akademika Universitas Bhayakara Jakarta Raya, yang tidak dapat disebutkan satu persatu. Seluruh jajaran pimpinan dan staff PT Orindo Alam Ayu (Oriflame Indonesia) Daanmogot Jakarta, serta semua pihak yang terlalu banyak untuk disebut satu-persatu sehingga terwujudnya penulisan ini.

Penulis menyadari bahwa penulisan tesis ini masih jauh sekali dari sempurna, untuk itu penulis mohon kritik dan saran yang bersifat membangun demi kesempurnaan penulisan dimasa yang akan datang.

Akhir kata semoga Tesis ini dapat berguna bagi penulis khususnya dan bagi para pembaca yang berminat pada umumnya.



Jakarta, Agustus 2010
Penulis

Dheta Arlinta

ABSTRAKSI

Analisis Pengaruh Service Quality dan Brand Associations terhadap Brand Image yang berdampak pada Loyalty Intentions

**Dheta Arlinta
20082075024**

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh *service quality* dan *brand associations* terhadap *brand image* yang berdampak pada *loyalty intentions customer*. Penelitian ini dilakukan terhadap 150 customer Oriflame Daanmogot Jakarta sebagai sampel penelitian. Data primer didapat melalui observasi, wawancara, dan kuesioner yang validitas dan reliabilitasnya telah diuji terlebih dahulu.

Data yang didapat dianalisis secara deskriptif menggunakan metode analisis deskriptif untuk mengetahui sejauhmana pengaruh *service quality* dan *brand associations* terhadap *brand image* yang berdampak pada *loyalty intentions customer* Oriflame. Analisis pengaruh dengan menggunakan metode uji *goodness of fit model* Struktur dan uji hipotesis yang menggunakan bantuan software Lisrel 8.30 untuk menilai besarnya pengaruh *service quality* dan *brand associations* terhadap *brand image* yang berdampak pada *loyalty intentions*.

Berdasarkan hasil penelitian didapatkan bahwa analisis statistik deskriptif dan dari hasil pengujian hipotesis secara simultan, *Service quality* dan *brand associations* berpengaruh signifikan terhadap *brand image*, sehingga *brand image* memberikan dampak pada *loyalty intentions*. *Service quality* memiliki pengaruh yang signifikan sebesar 22% dan *brand association* memiliki pengaruh yang signifikan sebesar 35% terhadap pembentukan *brand image*. Dari presentase pengaruh bahwa *brand associations* pengaruhnya lebih tinggi daripada *service quality* berarti *brand Oriflame* memiliki *brand associations* yang baik sehingga mampu mempengaruhi *brand image* lebih kuat, tetapi hal tersebut juga diperlukan pengaruh *service quality* yang baik sebab untuk membentuk suatu *brand image* yang positif juga diperlukan hubungan yang baik dengan konsumen dengan memberikan *service quality* yang baik. Berarti kedua hal tersebut berpengaruh terhadap pembentukan *brand image*. Berdasarkan hasil pengujian dalam analisis path dapat disimpulkan bahwa *brand image* memiliki pengaruh yang signifikan sebesar 78% terhadap pembentukan *loyalty intentions*. Berarti *brand image* berpengaruh kuat terhadap *loyalty intentions customer*.

Key Factor : Service Quality, Brand Associations, Brand Image, Loyalty Intentions

ABSTRACT

Analysis of Service Quality and Brand Associations on Brand Image which has an impact on Loyalty Intentions

Dheta Arlinta
20082075024

This study aimed to investigate the influence of service quality and brand to brand image Associations that have an impact on intentions customer loyalty. This research was conducted on 150 customers Oriflame Daanmogot Jakarta as samples. The primary data obtained through observation, interviews, and questionnaires that have been tested for validity and reliability first.

The collected data were analyzed descriptively using descriptive analysis method to identify the influence of service quality and brand to brand image Associations that have an impact on customer loyalty Oriflame intentions. Analysis of the effect test using the goodness of fit model structure and hypothesis testing using software lisrel 8:30 assistance to assess the influence of service quality and brand to brand image Associations that have an impact on intentions loyalty.

Based on this research found that the analysis of descriptive statistics and hypothesis testing results simultaneously, service quality and brand Associations significant impact on brand image, so the brand image of an impact on intentions loyalty. Service quality has a significant influence amounted to 22% and brand association has a significant effect of 35% against the formation of brand image. From the percentage of influence that brand influence Associations higher than the service quality means the Associations brand Oriflame has a good brand so that it can affect a stronger brand image, but it also required the influence of service quality is good reason to establish a positive brand image is also necessary that the relationship both with consumers by providing a good service quality. Means that both of these affect the formation of brand image. Based on test results in the path analysis can be concluded that the brand image has a significant influence on the formation of 78% loyalty intentions. Means brand image strongly affected intentions customer loyalty.

Key Factor : Service Quality, Brand Assotiations, Brand Image, Loyality Intentions

DAFTAR ISI

	Halaman
Lembar Judul.....	i
Lembar Persetujuan Sidang	ii
Lembar Pengesahan Sidang.....	iii
Lembar Pernyataan	iv
Kata Pengantar	v
Abstraksi	vii
Abstract	viii
Daftar Isi	ix
Daftar Gambar	xi
Daftar Tabel	xii
BAB I PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah.....	4
1.3 Tujuan Penelitian.....	4
1.4 Manfaat Penetian.....	5
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	
2.1 Manajemen Pemasaran.....	7
2.2 Brand Image	8
2.3 Brand Association.....	14
2.4 Service Quality	17
2.5 Perilaku konsumen	23
2.6 Loyality.....	25
2.7 Kerangka Pemikiran	27
2.9 Hipotesis.....	29
BAB III METODOLOGI PENELITIAN	
3.1 Lokasi dan Waktu Pelaksanaan.....	31
3.2 Sumber Data dan Metode Pengumpulan Data.....	31
3.2.1 Penelitian Lapangan	31
3.2.2 Penelitian Kepustakaan	32
3.3 Metode Pengambilan Data	34
3.3.1 Populasi	34
3.3.2 Sampel.....	35
3.4 Alat Pengumpulan Data	37
3.4.1 Alat Pengukuran Data.....	37
3.4.2 Teknik Analisis Dasar	38
3.4.3 Validitas dan Realibilitas	41
3.5 Metode Analisis.....	43
3.6 Langkah-langkah pemodelan SEM.....	44

BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	
4.1 Analisis Penelitian	46
4.1.1 Analisis Deskriptif responden	46
4.1.1.1 Analisis Berdasarkan jenis kelamin	47
4.1.1.2 Analisis Berdasarkan usia	48
4.1.1.3 Analisis Berdasarkan pendidikan.....	49
4.1.2 Analisis Validitas dan Reliabilitas.....	50
4.1.3 Uji <i>Goodness of Fit</i> Model Struktur	55
4.1.4 Analisis Uji Hipotesis	58
4.2 Analisis dan Pembahasan	60
4.2.1Pengujian Model Variabel Eksogen dan Endogen	60
4.2.1.1 <i>Service Quality</i>	60
4.2.1.2 <i>Brand associations</i>	61
4.2.1.3 <i>Brand Image</i>	62
4.2.1.4 <i>Loyality Intentions</i>	63
4.2.2 Pengujian Model Struktural.....	63
4.2.2.1 Pengaruh <i>Service Quality</i>	64
4.2.2.2 Pengaruh <i>Brand Association</i>	65
4.2.2.3 Pengaruh <i>Brand Image</i> pada <i>Loyality intentions</i>	66
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	
5.1 Kesimpulan	67
5.2 Saran	68
DAFTAR PUSTAKA	70
LAMPIRAN	

DAFTAR GAMBAR

	Hal
Gambar 2.1 Model Gronroos	27
Gambar 2.2 Model David A. Aaker	28
Gambar 2.3 Kerangka Berfikir	29
Gambar 3.1 Path Diagram dari Model Teoritis	45
Gambar 4.1 Estimasi Parameter Model Struktural	58
Gambar 4.2 Model Pengukuran Variabel Laten Eksogen	59
Gambar 4.3 Model Pengukuran Variabel Laten Endogen	59
Gambar 4.4 Estimasi Parameter Model Penelitian	60

DAFTAR TABEL

	Hal
Tabel 3.1 Deskripsi Operasional Variabel	38
Tabel 4.1 Deskripsi Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	47
Tabel 4.2 Deskripsi Responden Berdasarkan Usia	48
Tabel 4.3 Deskripsi Responden Berdasarkan Jenjang Pendidikan	49
Tabel 4.4 Hasil Uji Validitas Instrumen Penelitian	50
Tabel 4.5 Hasil Uji Reliabilitas Instrumen Penelitian	52
Tabel 4.6 Hasil Goodness – of fit Model Struktural	55

