

**PENGARUH *BRAND IMAGE* DAN HARGA MELALUI  
KEPUASAN PELANGGAN TERHADAP LOYALITAS  
PELANGGAN PENGGUNA JASA GO-FOOD PADA APLIKASI  
GO-JEK  
(Studi Kasus Pada Warga Kelurahan Kaliabang Tengah Bekasi  
Utara)**

**SKRIPSI**

**Oleh:**

**Jasmine Egy Oktavia Rosita Sari**

**202010325220**



**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS BHAYANGKARA JAKARTA RAYA**

**2024**

## LEMBAR PERSETUJUAN PEMBIMBING

Judul Skripsi : Pengaruh *Brand Image* dan Harga Melalui Kepuasan Pelanggan Terhadap Loyalitas Pelanggan Pengguna Jasa Go-Food Pada Aplikasi Go-Jek (Studi Kasus Pada Warga Kelurahan Kaliabang Tengah Bekasi Utara)

Nama Mahasiswa : Jasmine Egy Oktavia Rosita Sari

Nomor Pokok Mahasiswa : 202010325220

Program Studi / Fakultas : Manajemen / Ekonomi dan Bisnis

Tanggal Lulus Ujian Skripsi : 25 Januari 2024

Jakarta, 05 Februari 2024

BIKSA MENYETUJUI,

JAKARTA RAYA

Dosen Pembimbing I



Dr. Hadita, S.Pd., MM  
NIDN. 0329048302

Dosen Pembimbing II



Neng Siti Komariah, SE, MM  
NIDN. 0327128105

## LEMBAR PENGESAHAN

Judul Skripsi : Pengaruh *Brand Image* dan Harga Melalui  
Kepuasan Pelanggan Terhadap Loyalitas  
Pelanggan Pengguna Jasa Go-Food Pada Aplikasi  
Go-Jek (Studi Kasus Pada Warga Kelurahan  
Kaliabang Tengah Bekasi Utara)

Nama Mahasiswa : Jasmine Egy Oktavia Rosita Sari  
Nomor Pokok Mahasiswa : 202010325220  
Program Studi / Fakultas : Manajemen / Ekonomi dan Bisnis  
Tanggal Lulus Ujian Skripsi : 25 Januari 2024

Jakarta, 05 Februari 2024

MENGESAHKAN,

Ketua Tim Penguji : Dr. Yayan Hendayana, S.E., M.M  
NIDN. 0318087101

Sekretaris Tim : Widi Winarso, SE, MM  
NIDN. 0319067606

Penguji : Dr. Hadita, S.Pd., MM  
NIDN. 0329048302



MENGETAHUI,

Ketua Program Studi

Manajemen



Dr. Dovina Navanti, S.T., M.M  
NIDN. 0327037601

Dekan

Fakultas Ekonomi dan Bisnis



Prof. Dr. Istianingsih, S.E., M.S.Ak  
NIDN. 0318107101

## LEMBAR PERNYATAAN

Dengan ini saya menyatakan bahwa, Skripsi dengan judul **“Pengaruh *Brand Image* Dan Harga Melalui Kepuasan Pelanggan Terhadap Loyalitas Pelanggan Pengguna Jasa Go-Food Pada Aplikasi Go-Jek (Studi Kasus Pada Warga Kelurahan Kaliabang Tengah Bekasi Utara)”** adalah benar merupakan hasil karya saya sendiri dan tidak mengandung materi yang ditulis oleh orang lain kecuali pengutipan sebagai referensi yang sumbernya telah dituliskan secara jelas dengan kaidah penulisan karya ilmiah. Apabila dikemudian hari ditemukan adanya kecurangan dalam karya ini, saya bersedia menerima sanksi dari Universitas Bhayangkara Jakarta Raya sesuai dengan peraturan yang berlaku.

Saya mengizinkan skripsi ini dipinjam dan digandakan melalui Perpustakaan Universitas Bhayangkara Jakarta Raya.

Saya memberi izin kepada Perpustakaan Universitas Bhayangkara Jakarta Raya untuk menyimpan skripsi ini dalam bentuk digital dan mempublikasikannya melalui internet selama publikasi tersebut melalui portal Universitas Bhayangkara Jakarta Raya.

Jakarta, 05 Januari 2024

Yang membuat pernyataan,



Jasmine Egy Oktavia Rosita Sari

202010325220

## ABSTRAK

**Jasmine Egy Oktavia Rosita Sari, 202010325220.** Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui apakah Kepuasan Pelanggan dapat mempengaruhi *Brand Image* dan Harga terhadap Loyalitas Pelanggan pada pengguna jasa Go-Food di Kelurahan Kaliabang Tengah Bekasi Utara. Metode yang digunakan dalam penelitian ini adalah metode kuantitatif. Sampel yang digunakan yaitu sebanyak 180 responden dan terfokus pada pengguna jasa Go-Food di Kelurahan Kaliabang Tengah Bekasi Utara. Teknik pengambilan sampel menggunakan teknik *Accidental Sampling*. Teknik pengumpulan data menggunakan kuesioner. Teknik analisis data menggunakan metode statistik dengan *Software SmartPLS 4.0*. Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa terdapat variabel yang saling berpengaruh, seperti penjelasan singkat berikut ini: 1). *Brand Image* berpengaruh positif signifikan terhadap Kepuasan Pelanggan, 2). Harga berpengaruh positif dan signifikan terhadap Kepuasan Pelanggan, 3). Kepuasan Pelanggan berpengaruh positif dan signifikan terhadap Loyalitas Pelanggan, 4). Kepuasan Pelanggan mampu memediasi secara penuh *Brand Image* terhadap Loyalitas Pelanggan, 5). Kepuasan Pelanggan mampu memediasi secara penuh Harga terhadap Loyalitas Pelanggan.

**Kata Kunci:** *Brand Image*, Harga, Kepuasan Pelanggan, Loyalitas Pelanggan

## ***ABSTRACT***

**Jasmine Egy Oktavia Rosita Sari, 202010325220.** *This study aims to determine whether Customer Satisfaction can affect Brand Image and Price on Customer Loyalty in Go-Food service users in Kaliabang Tengah Village, North Bekasi. The method used in this study is quantitative method. The sample used was 180 respondents and focused on Go-Food service users in Kaliabang Tengah Village, North Bekasi. The sampling technique uses the Accidental Sampling technique. Data collection techniques using questionnaires. Data analysis techniques using statistical methods with SmartPLS 4.0 Software. The results of this study show that there are variables that influence each other, such as the following brief explanation: 1). Brand Image has a significant positive effect on Customer Satisfaction, 2). Price has a positive and significant effect on Customer Satisfaction, 3). Customer Satisfaction has a positive and significant effect on Customer Loyalty, 4). Customer Satisfaction is able to fully mediate Brand Image on Customer Loyalty, 5). Customer Satisfaction is able to mediate directly Full Price to Customer Loyalty.*

**Keywords:** *Brand Image, Price, Customer Satisfaction, Customer Loyalty*

## KATA PENGANTAR

Puji dan syukur saya panjatkan kehadirat Tuhan Yang Maha Esa yang telah memberikan rahmat dan hidayah-nya sehingga Skripsi yang berjudul “Pengaruh *Brand Image* Dan Harga Melalui Kepuasan Pelanggan Terhadap Loyalitas Pelanggan Pengguna Jasa Go-Food Pada Aplikasi Go-Jek (Studi Kasus Pada Warga Kelurahan Kaliabang Tengah Bekasi Utara)” dapat di selesaikan seperti yang telah direncanakan.

Saya sebagai peneliti, menyadari bahwa terselesaikannya Skripsi ini tidak lepas dari do’a serta dukungan dari banyak pihak. Oleh karena itu pada kesempatan kali ini peneliti ingin menyampaikan terima kasih kepada:

1. Irjen Pol (Purn) Prof. Dr. Drs. H. Bambang Karsono, SH., MM selalu Rektor Universitas Bhayangkara Jakarta Raya.
2. Ibu Prof. Dr. Istianingsih, S.E., M.S.Ak selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Bhayangkara Jakarta Raya.
3. Ibu Dr. Dovina Navanti, S.T., M.M selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Bhayangkara Jakarta Raya.
4. Ibu Dr. Hadita, S.Pd., MM selaku dosen pembimbing I skripsi, Peneliti dapat berproses menyelesaikan skripsi ini dengan lancar berkat bimbingan Ibu.
5. Ibu Neng Siti Komariah, SE, MM. selaku dosen pembimbing II skripsi. Peneliti dapat berhasil menyelesaikan skripsi ini dengan lancar berkat bimbingan Ibu.
6. Ibu Dr. Heni Rohaeni, S.Sos., M.Si. selaku dosen pembimbing akademik. Terima kasih telah mendukung dan memotivasi peneliti dalam proses menyelesaikan skripsi ini.
7. Dosen dan seluruh Staff Universitas Bhayangkara Jakarta Raya.
8. Kedua orang tua Bapak Sugiono, Ibu Fatima Emawati, dan adik laki-laki Celfan Pelita Gionema serta keluarga yang selalu memberikan dukungan baik dalam do’a, motivasi, maupun materi sehingga peneliti dapat menyelesaikan skripsi ini.

9. Sahabat serta Teman seperjuangan skripsi, Alysha Lathifah, Angga Fathi Farahat, Annisa Dewi, Nurisnaini Putri, dan Rizka Rahmah Nabiilah yang selalu saling membantu dan mendukung dalam menyelesaikan skripsi ini.
10. Sahabat serta Teman seperjuangan Arin Septiani, Chantika khoiriyah, Febta Margaretiana, Jihan Nabila, dan Via Airani yang selalu mensupport sampai sekarang.
11. Semua pihak yang tidak dapat disebutkan satu persatu yang telah memberikan bantuannya kepada peneliti sampai terselesaikannya skripsi ini.

Sebagai penutup, peneliti menyadari sepenuhnya bahwa penelitian ini masih jauh dari kata sempurna, oleh karena itu peneliti mengharapkan kritik serta saran yang dapat membangun. Semoga Skripsi ini dapat bermanfaat bagi semua pembaca dan pihak yang berkepentingan.

Jakarta, 05 Januari 2024



Jasmine Egy Oktavia Rosita Sari

202010325220

## DAFTAR ISI

<b>LEMBAR PERSETUJUAN PEMBIMBING .....</b>	<b>i</b>
<b>LEMBAR PENGESAHAN .....</b>	<b>ii</b>
<b>LEMBAR PERNYATAAN .....</b>	<b>iii</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>iv</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>v</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>vi</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xi</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xii</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xiii</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	8
1.3 Tujuan Penelitian.....	9
1.4 Manfaat Penelitian.....	9
1.5 Sistematika Tugas Akhir.....	10
<b>BAB II TELAAH PUSTAKA.....</b>	<b>11</b>
2.1 <i>Brand Image</i> .....	11
2.1.1 Pengertian <i>Brand Image</i> .....	11
2.1.2 Faktor-faktor yang Membentuk <i>Brand Image</i> .....	11
2.1.3 Indikator <i>Brand Image</i> .....	12
2.2 Harga .....	13
2.2.1 Pengertian Harga.....	13
2.2.2 Faktor-Faktor Harga.....	13
2.2.3 Indikator Harga .....	14
2.3 Kepuasan Pelanggan.....	14
2.3.1 Pengertian Kepuasan Pelanggan .....	14

2.3.2 Indikator Kepuasan Pelanggan .....	15
2.3.3 Faktor-Faktor yang mempengaruhi Kepuasan Pelanggan .....	15
2.4 Loyalitas Pelanggan .....	16
2.4.1 Pengertian Loyalitas Pelanggan.....	16
2.4.2 Indikator Loyalitas Pelanggan .....	17
2.4.3 Faktor-faktor yang mempengaruhi Loyalitas Pelanggan.....	17
2.5 Telaah Empiris.....	18
2.6 Kerangka Konseptual .....	34
2.7 Hipotesis.....	35
2.7.1 Pengaruh <i>Brand Image</i> terhadap Kepuasan Pelanggan .....	35
2.7.2 Pengaruh Harga terhadap Kepuasan Pelanggan .....	36
2.7.3 Pengaruh Kepuasan Pelanggan terhadap Loyalitas Pelanggan.....	36
2.7.4 Pengaruh <i>Brand Image</i> terhadap Loyalitas Pelanggan melalui Kepuasan Pelanggan.....	37
2.7.5 Pengaruh Harga terhadap Loyalitas Pelanggan melalui Kepuasan Pelanggan.....	37
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>38</b>
3.1 Desain Penelitian .....	38
3.2 Populasi dan Sampel .....	38
3.2.1 Populasi.....	38
3.2.2 Sampel .....	39
3.3 Jenis dan Sumber Data .....	39
3.3.1 Jenis Data.....	39
3.3.2 Sumber Data .....	40
3.4 Definisi Operasional Variabel dan Skala Pengukurannya .....	40
3.4.1 Definisi Operasional Variabel.....	40
3.4.2 Skala Pengukuran .....	43
3.5 Metode Analisis Data dan Pengujian Hipotesis .....	44
3.5.1 Metode Analisis Data.....	44
3.5.2 Pengujian Hipotesis .....	46
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>47</b>

4.1 Gambaran Umum .....	47
4.1.1 Sejarah Singkat PT Gojek Indonesia .....	47
4.1.2 Visi dan Misi PT Gojek Indonesia .....	48
4.1.3 Lokasi Perusahaan .....	48
4.1.4 Logo Perusahaan Gojek .....	49
4.2 Deskripsi Data .....	50
4.2.1 Penyebaran dan Pengumpulan Kuesioner.....	50
4.2.2 Identitas Responden.....	50
4.3 Hasil Analisis Data .....	55
4.3.1 Skema Model <i>Partial Least Square</i> .....	55
4.3.2 Pengujian Model Pengukuran ( <i>Outer Model</i> ) .....	55
4.3.3 Pengujian Model Struktural ( <i>Inner Model</i> ) .....	60
4.3.4 Pengujian Hipotesis .....	65
4.4 Pembahasan .....	66
4.4.1 Pengaruh <i>Brand Image</i> terhadap Kepuasan Pelanggan .....	67
4.4.2 Pengaruh Harga terhadap Kepuasan Pelanggan .....	67
4.4.3 Pengaruh Kepuasan Pelanggan terhadap Loyalitas Pelanggan.....	68
4.4.4 Pengaruh <i>Brand Image</i> terhadap Loyalitas Pelanggan melalui Kepuasan Pelanggan.....	69
4.4.5 Pengaruh Harga terhadap Loyalitas Pelanggan melalui Kepuasan Pelanggan.....	70
<b>BAB V PENUTUP.....</b>	<b>71</b>
5.1 Kesimpulan.....	71
5.2 Keterbatasan Penelitian .....	72
5.3 Saran .....	72
<b>DAFTAR PUSTAKA.....</b>	<b>73</b>

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. 1 Layanan Yang Diberikan Gojek .....	2
Gambar 1. 2 Gofood dan Platform Lain yang Digunakan UMKM untuk Jual Makanannya (2022) .....	5
Gambar 1. 3 Perbandingan Brand Image, Harga, Kepuasan Pelanggan, dan Loyalitas Pelanggan pada aplikasi Go-Food dan platform lain (2022) .....	6
Gambar 2. 1 Kerangka Konseptual .....	34
Gambar 4. 1 Logo Go-jek .....	49
Gambar 4. 2 Karakteristik Berdasarkan Jenis Kelamin .....	51
Gambar 4. 3 Karakteristik Berdasarkan Usia .....	52
Gambar 4. 4 Karakteristik Berdasarkan Pekerjaan .....	53
Gambar 4. 5 Karakteristik Berdasarkan Pembelian Selama 1 Bulan .....	54
Gambar 4. 6 Outer Model .....	56
Gambar 4. 7 Inner Model .....	60

## DAFTAR TABEL

Tabel 2. 1 Penelitian Terdahulu.....	18
Tabel 3. 1 Definisi Operasional Variabel.....	42
Tabel 3. 2 Skala Pengukuran Likert.....	44
Tabel 4. 1 Karakteristik Berdasarkan Jenis Kelamin.....	51
Tabel 4. 2 Karakteristik Berdasarkan Usia.....	52
Tabel 4. 3 Karakteristik Berdasarkan Pekerjaan.....	53
Tabel 4. 4 Karakteristik Berdasarkan Pembelian Selama 1 Bulan.....	55
Tabel 4. 5 Hasil Outer Model ( <i>Loading Factor</i> ).....	56
Tabel 4. 6 Hasil <i>Average Variance Extracted</i> (AVE).....	57
Tabel 4. 7 Hasil <i>Cross Loading</i> .....	58
Tabel 4. 8 Hasil <i>Composite Reliability</i> .....	59
Tabel 4. 9 Hasil <i>Cronbach's Alpha</i> .....	59
Tabel 4. 10 Hasil <i>R-Square</i> .....	61
Tabel 4. 11 Hasil <i>F-Square</i> .....	61
Tabel 4. 12 Hasil <i>Path Coefficient</i> (Koefisien Jalur).....	63
Tabel 4. 13 Hasil Mediasi <i>Bootstrapping</i> ( <i>Specific Indirect Effect</i> ).....	64

## DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran 1. Uji Plagiarisme
- Lampiran 2. Uji Referensi
- Lampiran 3. Kuesioner Penelitian
- Lampiran 4. Tabulasi Data Penelitian
- Lampiran 5. Hasil Uji SmartPLS 4.0
- Lampiran 6. Buku Bimbingan
- Lampiran 7. Riwayat Hidup

