

**PENGGUNAAN AKUN *INSTAGRAM*  
@STARBUCKSINDONESIA SEBAGAI SARANA  
PROMOSI STARBUCKS INDONESIA DALAM  
MENINGKATKAN LOYALITAS PELANGGAN DI  
ERA PANDEMI COVID-19**

**SKRIPSI**

**Oleh:  
Astri Puspita Yolanni  
201710415081**

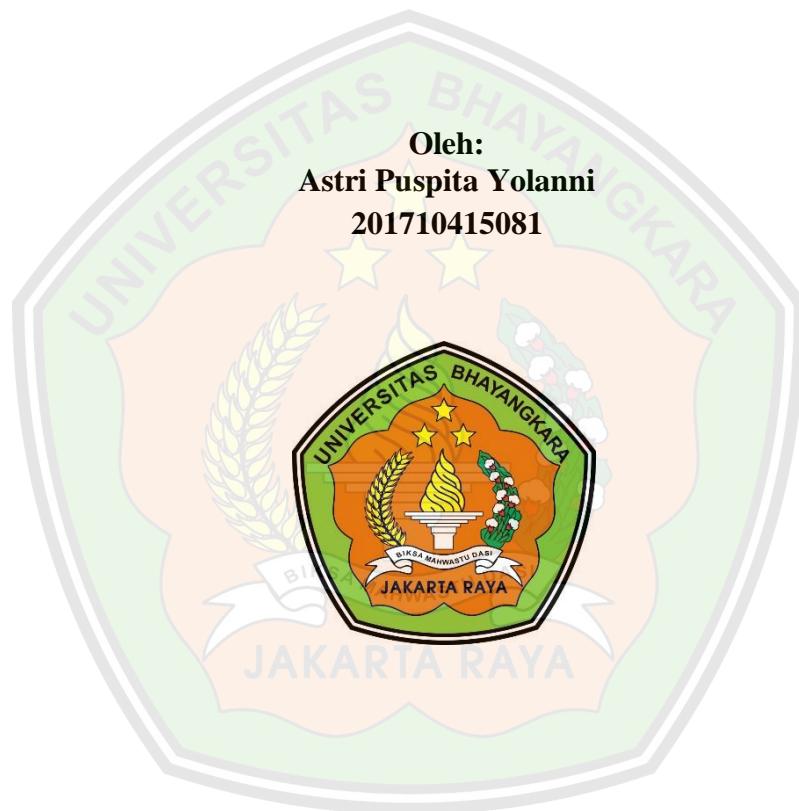


**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI  
FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI  
UNIVERSITAS BHAYANGKARA JAKARTA RAYA  
2021**

**PENGGUNAAN AKUN *INSTAGRAM*  
@STARBUCKSINDONESIA SEBAGAI SARANA  
PROMOSI STARBUCKS INDONESIA DALAM  
MENINGKATKAN LOYALITAS PELANGGAN DI  
ERA PANDEMI COVID-19**

**SKRIPSI**

Oleh:  
**Astri Puspita Yolanni**  
**201710415081**



**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI  
FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI  
UNIVERSITAS BHAYANGKARA JAKARTA RAYA  
2021**

## LEMBAR PERSETUJUAN PEMBIMBING

Judul Skripsi : Penggunaan akun Instagram  
@starbucksindonesia sebagai Sarana Promosi Starbucks Indonesia dalam Meningkatkan Loyalitas Pelanggan di Era Pandemi Covid-19

Nama Mahasiswa : Astri Puspita Yolanni

Nomor Pokok Mahasiswa : 201710415081

Program Studi/ Fakultas : Ilmu Komunikasi/ Ilmu Komunikasi

Tanggal Lulus Ujian : 08 Desember 2021

Jakarta, 22 Desember 2021

MENYETUJUI,

Pembimbing I

Rr. Dinar Soelistyowati, S.Sos., M.M., M.I.Kom

NIDN. 0323127802

Pembimbing II

Annisa Eka Syafrina, S.I.Kom, M.Si

NIDN. 0312079501

## LEMBAR PENGESAHAN

Judul Skripsi

: Penggunaan akun Instagram  
@starbucksindonesia sebagai Sarana  
Promosi Starbucks Indonesia dalam  
Meningkatkan Loyalitas Pelanggan di Era  
Pandemi Covid-19

Nama Mahasiswa

: Astri Puspita Yolanni

Nomor Pokok Mahasiswa

: 201710415081

Program Studi/Fakultas

: Ilmu Komunikasi/Ilmu Komunikasi

Tanggal Lulus Ujian Skripsi

: 08 Desember 2021

Jakarta, 22 Desember 2021

MENGESAHKAN,

Ketua Tim Penguji : Rina Sovianti, S.I.P., M.Si .....  
NIDN 0301047107

Penguji I : Rr. Dinar Soelistyowati, S.Sos., M.M., M.I.Kom .....  
NIDN 0323127802

Penguji II : Wa Ode Sitti Nurhaliza, S.I.Kom., M.I.Kom .....  
NIDN 0302069106

Ketua Program Studi

Dekan

Ilmu Komunikasi

Fakultas Ilmu Komunikasi

Wa Ode Sitti Nurhaliza, S.I.Kom., M.I.Kom  
NIP 1904409

Dr. Aan Widodo, S.I.Kom, M.I.Kom  
NIP 1504222

## LEMBAR PERNYATAAN

Dengan ini saya menyatakan bahwa:

Skripsi yang berjudul Penggunaan Akun Instagram @starbucksindonesia sebagai Sarana Promosi Starbucks Indonesia dalam Meningkatkan Loyalitas Pelanggan di Era Pandemi Covid-19. Skripsi ini adalah benar-benar merupakan hasil karya saya sendiri dan tidak mengandung materi yang ditulis oleh orang lain kecuali pengutipan sebagai referensi yang sumbernya telah dituliskan secara jelas sesuai dengan kaidah penulisan ilmiah.

Apabila di kemudian hari ditemukan adanya kecurangan dalam karya ini, saya bersedia menerima sanksi dari Universitas Bhayangkara Jakarta Raya sesuai dengan peraturan yang berlaku.

Saya mengijinkan skripsi ini dipinjam dan digandakan melalui Perpustakaan Universitas Bhayangkara Jakarta Raya.

Saya memberikan izin kepada Perpustakaan Universitas Bhayangkara Jakarta Raya untuk menyimpan skripsi ini dalam bentuk digital dan mempublikasikannya melalui internet selama publikasi tersebut melalui porta Universitas Bhayangkara Jakarta Raya.

Jakarta, 22 Desember 2021  
Yang membuat pernyataan,

NPM. 201710415081

## ABSTRAK

**Astri Puspita Yolanni, 201710415081.** Penggunaan akun *Instagram* @starbucksindonesia sebagai Sarana Promosi Starbucks Indonesia dalam Meningkatkan Loyalitas Pelanggan di Era Pandemi Covid-19. Pemanfaatan media sosial sebagai alat pemenuhan kebutuhan informasi manusia, namun yang termutakhir media sosial *Instagram* di manfaatkan sebagai sarana komunikasi pemasaran oleh sebuah *Brand/Merk*, tak terkecuali Starbucks Coffee Indonesia sebagai bentuk upaya memenuhi kebutuhan informasi para pelanggan Starbucks Coffee Indonesia pada akun *Instagram* @starbucksindonesia.

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui ke efektifan penggunaan akun *Instagram* @starbucksindonesia sebagai Sarana Promosi Starbucks mampu meningkatkan loyalitas pelanggan Starbucks Indonesia semasa pandemi covid-19.

Metode Penelitian ini menggunakan teori *computer mediated communication (cmc)* dan juga penggunaan konsep pemasaran serta bauran pemasaran 7P untuk menggambarkan hasil pengamatan berdasarkan wawancara serta observasi yang dilakukan oleh peneliti di lapangan. Data yang diperoleh akan berbentuk deskriptif kualitatif dengan melakukan observasi dan wawancara sebagai bentuk keabsahan data yang diperoleh baik berupa gambar maupun tulisan.

Hasil pada penelitian ini mengacu pada keberhasilan penggunaan media sosial Instagram sebagai sarana promosi Starbucks Indonesia di masa pandemi covid-19, dengan berbagai macam promosi yang diberikan Starbucks Indonesia serta good service mampu meningkatkan loyalitas pelanggan di era pandemi covid-19.

(Kata Kunci : Media Sosial, *Instagram*, Komunikasi Pemasaran, *Computer Mediated Communication*)

## ABSTRACT

**Astri Puspita Yolanni, 201710415081.** *The use of the @starbucksindonesia Instagram account as a promotional tool for Starbucks Indonesia in increasing Loyalty in the Covid-19 Pandemic Era. Utilization of social media as a tool to fulfill human information needs, but the latest Instagram social media is used as a means of marketing communication by a Brand / Brand, conquered Starbucks Coffee Indonesia as an effort to meet the information needs of Starbucks Coffee Indonesia customers on the @starbucksindonesia Instagram account.*

*This study aims to determine the effectiveness of using the @starbucksindonesia Instagram account as a Starbucks Promotion Tool to increase customer loyalty for Starbucks Indonesia during the covid-19 pandemic.*

*This research method uses the theory of computer mediated communication (cmc) as well as the use of marketing concepts and the 7P marketing mix to describe the observations based on interviews and observations made in the field. The data obtained were in the form of qualitative descriptive by conducting observations and interviews as a form of the validity of the data obtained in the form of written images.*

*The results in this study refer to the successful use of Instagram social media as a means of promoting Starbucks Indonesia during the covid-19 pandemic, with various promotions provided by Starbucks Indonesia and good service that can increase customer loyalty in the era of the covid-19 pandemic.*

(Keywords: Social Media, Instagram, Marketing Communication, Computer Mediated Communication)

## KATA PENGANTAR

Alhamdullilahi robbil 'alamin, puji syukur saya panjatkan kehadirat Allah SWT atas rahmat, serta karunia-Nya yang telah memberikan kesempatan bagi penulis sehingga dapat menyelesaikan Proposal Skripsi. Proposal Skripsi ini disusun dengan tujuan untuk menyelesaikan tugas wajib yang merupakan syarat dalam mendapatkan gelar Sarjana (S1) Program Studi Ilmu Komunikasi Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Bhayangkara Jaya. Adapun judul Proposal Skripsi ini yaitu "Penggunaan akun *Instagram @starbucksindonesia* sebagai Sarana Promosi Starbucks Indonesia dalam Meningkatkan Loyalitas Pelanggan di Era Pandemi Covid-19".

Ucapan syukur kepada Allah SWT serta Kedua Orang Tua Penulis yang senantiasa selalu memberikan dukungan terbesar dalam menyelesaikan proposal skripsi ini, baik dukungan moril maupun materiil. Selain itu, penulis juga ingin menyampaikan rasa hormat dan mengucapkan rasa terimakasih kepada pihak lain, diantaranya:

1. Bapak Irjen Pol. (Purn) Dr. Drs. H. Bambang Karsono, S.H, M.M, selaku Rektor Universitas Bhayangkara Jakarta Raya.
2. Bapak Dr. Aan Widodo, S.I.Kom, M.I.Kom, selaku Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Bhayangkara Jakarta Raya.
3. Ibu Wa Ode Sitti Nurhaliza, S.I.Kom., M.I.Kom selaku Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi.
4. Ibu Rr. Dinar Soelistyowati, S.Sos., M.M., M.I.Kom selaku Pembimbing I dan Ibu Annisa Eka Syafrina, S.I.Kom, M.Si. selaku pembimbing II Proposal Skripsi penulis yang telah banyak memberikan bimbingan kepada penulis, memberi masukan dan memberi dukungan sehingga tugas proposal skripsi ini dapat terselesaikan dengan baik.

Jakarta, 22 Desember 2021

Penulis



**Astri Puspita Yolanni**  
NPM. 201710415081

## DAFTAR ISI

Halaman

<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	i
<b>LEMBAR PERSETUJUAN PEMBIMBING .....</b>	ii
<b>LEMBAR PENGESAHAN.....</b>	iii
<b>LEMBAR PERNYATAAN .....</b>	iv
<b>ABSTRAK.....</b>	v
<b>ABSTRACT .....</b>	vi
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	vii
<b>DAFTAR ISI .....</b>	viii
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	x
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	xi
<b>DAFTAR BAGAN .....</b>	xii
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	xiv
<b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Rumusan Masalah.....	8
1.3 Pertanyaan Penelitian.....	8
1.4 Tujuan Penelitian.....	9
1.5 Manfaat Praktis dan Akademis.....	9
1.5.1 Manfaat Praktis .....	9
1.5.2 Manfaat Akademis .....	9
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA .....</b>	10
2.1 Penelitian Terdahulu .....	10
2.2 Kerangka Konsep .....	14
2.2.1 Komunikasi Pemasaran .....	14
2.2.2 Komunikasi Pemasaran Digital.....	15
2.2.3 Media Sosial.....	16
2.2.4 Pandemi Covid-19 .....	18
2.2.5 <i>Computer Mediated Communication (CMC)</i> .....	19
2.3 Kerangka Berpikir .....	20
<b>BAB III METODOLOGI PENELITIAN .....</b>	22

3.1	Paradigma Penelitian .....	22
3.2	Pendekatan Penelitian .....	23
3.7	Waktu dan Tempat Penelitian .....	24
3.4	Teknik Penentuan Informan dan Informan Kunci.....	24
3.5	Teknik Pengumpulan Data.....	27
3.5.1.	Observasi .....	28
3.5.2.	Wawancara .....	28
3.5.3.	Dokumentasi .....	29
3.6	Teknik Analisis Data.....	30
3.7	Triangulasi.....	31
	<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....</b>	33
4.1	Gambaran Umum Lokasi Penelitian.....	33
4.1.1	Fasilitas <i>Starbucks Coffee</i> .....	36
4.1.2	Profil Informan.....	37
4.2	Hasil Penelitian.....	43
4.2.1	Tentang PT. Sari <i>Coffee</i> Indonesia .....	43
4.2.2	Visi dan Misi <i>Starbucks Coffee</i> .....	44
4.2.3	Konten akun <i>Instagram @starbukcsindonesia</i> .....	46
4.3	Pembahasan .....	52
4.3.1	Hasil Penelitian Bauran Pemasaran 7P .....	53
4.3.2	Meningkatkan Loyalitas Pelanggan.....	94
	<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	106
5.1	Kesimpulan.....	106
5.2	Saran .....	107

## **DAFTAR PUSTAKA**

## **LAMPIRAN**

## DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 3.1. Status <i>Level Membership Starbucks Rewards</i> .....	26
Gambar 4.1. Lokasi <i>Starbucks Coffee</i> dari Sisi Jl. Ir. H. Juanda .....	34
Gambar 4.2. Lokasi <i>Starbucks Coffee</i> samping Kampus <i>LSPR</i> .....	35
Gambar 4.3. Area <i>Indoor Starbucks Coffee Transpark Juanda</i> .....	36
Gambar 4.4. Appron Hijau ( <i>greenbean</i> ) .....	41
Gambar 4.5. Appron Hitam ( <i>coffee master</i> ) .....	42
Gambar 4.6. Logo PT Mitra Adi Perkasa (MAP)I .....	44
Gambar 4.7. Jumlah Pengikut <i>Instagram @starbucksindonesia</i> .....	47
Gambar 4.8. Unggahan pada <i>Instagram @starbucsindonesia I</i> .....	47
Gambar 4.9. Unggahan pada <i>Instagram @starbucsindonesia II</i> .....	48
Gambar 4.10. Unggahan pada <i>Instagram @starbucsindonesia III</i> .....	49
Gambar 4.11. Implikasi <i>CMC</i> pada <i>Instagram @starbucsksindonesia</i> .....	50
Gambar 4.12. Implikasi <i>CMC</i> pada <i>Instagram @starbucsksindonesia</i> .....	51
Gambar 4.13. Akun <i>Instagram @starbucksindonesia</i> .....	54
Gambar 4.14. Unggahan pada <i>Instagram @starbucsindonesia IV</i> .....	57
Gambar 4.15. Unggahan pada <i>Instagram Stories @starbucksindonesia</i> .....	58
Gambar 4.16. Instagram Live akun <i>Instagram @starbucksindonesia</i> .....	59
Gambar 4.17. Produk <i>Starbucks Coffee</i> .....	61
Gambar 4.18. Menu terbaru <i>Starbucks Coffee “Plant-based Goodness”</i> .....	62
Gambar 4.19. <i>Merchandise Starbucks Coffee Summer Seasonal</i> .....	63
Gambar 4.20. <i>Secret Message on Cup</i> .....	64
Gambar 4.21. Senyuman <i>Barista Starbucks Indonesia</i> .....	65
Gambar 4.22. Menu pada gerai <i>Starbucks Coffee</i> .....	67
Gambar 4.23. Menu Promosi <i>Starbucks Indonesia</i> .....	67

Gambar 4.24. Gerai Baru <i>Starbucks Coffee</i> .....	70
Gambar 4.25 Promosi dengan Bank BCA.....	71
Gambar 4.26. Promosi dengan OVO .....	72
Gambar 4.27. Promosi dengan Gopay by Gojek .....	72
Gambar 4.28. Unggahan pada <i>Instagram @starbucsindonesia VI</i> .....	73
Gambar 4.28. Unggahan pada <i>Instagram @starbucsindonesia VII</i> .....	71
Gambar 4.29. <i>Caption</i> pada <i>Instagram @starbucksindonesia</i> .....	74
Gambar 4.30. Jumlah <i>likes</i> dan komentar Instagram @starbucksindonesia .....	75
Gambar 4.31. <i>Barista Coffee Master</i> .....	76
Gambar 4.32 <i>Barista Starbucks Coffee Ambassador</i> .....	77
Gambar 4.33 <i>Barista Greenbean</i> .....	74
Gambar 4.33. <i>Akun Instagram @starbucksindonesia</i> .....	79
Gambar 4.34. <i>Layout Feed Instagram</i> .....	81
Gambar 4.35. Lokasi di Gerai <i>Starbucks Coffee</i> .....	82
Gambar 4.36 <i>Packaging Starbucks Coffee</i> .....	84
Gambar 4.37 <i>Tumbler Starbucks Coffee</i> .....	85
Gambar 4.38 <i>Starbucks Coffee “Instagrammable”</i> .....	85
Gambar 4.39 Akun <i>Instagram @starbucksindonesia</i> .....	99
Gambar 4.40 Promosi pada akun <i>Instagram @starbucksindonesia I</i> .....	100
Gambar 4.41 Promosi pada akun <i>Instagram @starbucksindonesia II</i> .....	101
Gambar 4.42 Promosi pada akun <i>Instagram @starbucksindonesia III</i> .....	101
Gambar 4.43 Program <i>CSR</i> .....	103
Gambar 4.44 <i>Direct Marketing Starbucks Coffee</i> .....	105

## **DAFTAR LAMPIRAN**

LAMPIRAN 1: Daftar Riwayat Hidup

LAMPIRAN 2: Administrasi

LAMPIRAN 3: Reduksi Data & Transkrip Wawancara

LAMPIRAN 4: Dokumentasi

LAMPIRAN 5: Kartu Bimbingan

LAMPIRAN 6: Form Perbaikan



## **DAFTAR TABEL**

	Halaman
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu .....	10
Tabel 4.1 Profil Informan .....	40
Tabel 4.2 Tabel Uraian Bauran Pemasaran 7P .....	86



## **DAFTAR BAGAN**

Halaman

Bagan 2.1 Kerangka Pemikiran .....	20
Bagan 3.1 Triangulasi .....	31

