

**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN DAN KEPERCAYAAN
TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN MELALUI
KEPUASAN PELANGGAN
(Studi Pada Pelanggan Agen JNE Animo 3 Bekasi)**

SKRIPSI

OLEH:

ALMIRA RATIH RENANINGTYAS

202010325276



**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS BHAYANGKARA JAKARTA RAYA
2024**

LEMBAR PERSETUJUAN PEMBIMBING

Judul Skripsi : Pengaruh Kualitas Pelayanan dan Kepercayaan
Terhadap Loyalitas Pelanggan Melalui Kepuasan
Pelanggan (Studi Pada Pelanggan Agen JNE
Animo 3 Bekasi)

Nama : Almira Ratih Renaningtyas

Nomor Pokok Mahasiswa : 202010325276

Program Studi / Fakultas : Manajemen / Ekonomi dan Bisnis

Tanggal Lulus Ujian Skripsi : 16 Juli 2024

Jakarta, 24 Juli 2024

MENYETUJUI,

Dosen Pembimbing I

Dosen Pembimbing II


M. Fadhli Nursal, S.E., M.M.
NIDN. 0325057908


Franciscus Dwikotjo Sri Sumantyo, S.T., M.M.
NIDN. 0329017202

LEMBAR PENGESAHAN

Judul Skripsi : Pengaruh Kualitas Pelayanan dan Kepercayaan Terhadap Loyalitas Pelanggan Melalui Kepuasan Pelanggan (Studi Pada Pelanggan Agen JNE Animo 3 Bekasi)

Nama Mahasiswa : Almira Ratih Renaningtyas

Nomor Pokok Mahasiswa : 202010325276

Program Studi / Fakultas : Manajemen / Ekonomi dan Bisnis

Tanggal Lulus Ujian Skripsi : 16 Juli 2024

Jakarta, 24 Juli 2024

MENGESAHKAN,

Ketua Tim Penguji : Dr. Andrian, S.E., M.M.

NIDN. 0321077102

Sekretaris Tim Penguji : Haryudi Anas, S.E., M.S.M.

NIDN. 0317117801

Penguji : M. Fadhli Nursal, S.E., M.M.

NIDN. 0325057908

MENGETAHUI,

Ketua Program Studi
Manajemen

Dekan
Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Dr. Dovina Navanti, S.T., M.M.

NIDN. 0327037601

Prof. Dr. Istianingsih, S.E., M.S.Ak.

NIDN. 0318107101

LEMBAR PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Almira Ratih Renaningtyas
Nomor Pokok Mahasiswa : 202010325276
Tempat, Tanggal Lahir : Bekasi, 22 September 2001
Alamat : Perumahan Vila Anggrek, Jl. Anggrek 4B Blok C2
No 16, RT 02 / RW 10, Kel. Karang Satria, Kec.
Tambun Utara, Kab. Bekasi

Dengan ini saya menyatakan bahwa:

Skripsi saya yang berjudul Pengaruh Kualitas Pelayanan dan Kepercayaan Terhadap Loyalitas Pelanggan Melalui Kepuasan Pelanggan (Studi Pada Pelanggan Agen JNE Animo 3 Bekasi). Skripsi ini adalah hasil karya saya sendiri dan tidak mengandung materi yang ditulis oleh orang lain kecuali pengutipan sebagai referensi yang sumbernya telah dituliskan secara jelas dengan kaidah penulisan karya ilmiah.

Apabila dikemudian hari ditemukan adanya kecurangan dalam karya ini, maka saya bersedia untuk menerima sanksi dari Universitas Bhayangkara Jakarta Raya sesuai dengan peraturan yang berlaku. Saya mengizinkan skripsi ini dipinjam dan digandakan melalui Perpustakaan Universitas Bhayangkara Jakarta Raya.

Saya memberikan izin kepada Perpustakaan Universitas Bhayangkara Jakarta Raya untuk menyimpan skripsi ini dalam bentuk digital dan mempublikasinya melalui internet selama publikasi tersebut melalui portal Universitas Bhayangkara Jakarta Raya.

Jakarta, 24 Juli 2024

Yang membuat pernyataan,



Almira Ratih Renaningtyas

202010325276

ABSTRAK

Penelitian ini digunakan untuk mengukur Pengaruh Kualitas Pelayanan dan Kepercayaan Terhadap Loyalitas Pelanggan Melalui Kepuasan Pelanggan. Penelitian ini merupakan penelitian kuantitatif dimana objek yang digunakan merupakan mahasiswa Universitas Bhayangkara Jakarta Raya. Adapun jumlah sampel yang digunakan dalam penelitian ini adalah 137 responden. Rancangan yang digunakan dalam penelitian ini adalah pengujian hipotesis (*hypothesis testing*) dengan menggunakan *structural equation model (SEM)* – *SmartPLS 4.0*.

Hasil penelitian ini menjelaskan bahwa variabel kualitas pelayanan dan kepercayaan berpengaruh positif terhadap loyalitas pelanggan. Dan variabel kualitas pelayanan dan kepercayaan berpengaruh positif terhadap kepuasan pelanggan. Sedangkan kepuasan pelanggan tidak berpengaruh langsung terhadap loyalitas pelanggan pada pelanggan Agen JNE Animo 3 Bekasi.

Implikasi dari penelitian ini adalah sebaiknya perusahaan dapat meningkatkan hubungan terhadap jasa dengan meningkatkan kualitas yang mendorong konsumen untuk meningkatkan loyalitas pelanggan melalui kepuasan pelanggan pada jasa pengiriman barang JNE Express.

Kata Kunci: Kualitas Pelayanan, Kepercayaan, Loyalitas Pelanggan, Kepuasan Pelanggan



ABSTRACT

This research is used to measure the influence of service quality and trust on customer loyalty through customer satisfaction. This research is quantitative research where the objects used are students at Bhayangkara University, Jakarta Raya. The number of samples used in this research was 137 respondents. The design used in this research is hypothesis testing using the structural equation model (SEM) - SmartPLS 4.0.

The results of this research explain that the variables of service quality and trust have a positive effect on customer loyalty. And the variables of service quality and trust have a positive effect on customer satisfaction. Meanwhile, customer satisfaction has no direct effect on customer loyalty for JNE Animo 3 Bekasi Agent customers.

The implication of this research is that companies should be able to improve relationships with services by improving quality which encourages consumers to increase customer loyalty through customer satisfaction with JNE Express goods delivery services.

Keywords: Service Quality, Trust, Customer Loyalty, Customer Satisfaction



KATA PENGANTAR

Assalamu'alaikum wr.wb. Puji syukur kehadiran Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat serta hidayahNya sehingga penulis dapat menyelesaikan proposal skripsi dengan judul **“Pengaruh Kualitas Pelayanan dan Kepercayaan Terhadap Loyalitas Pelanggan Melalui Kepuasan Pelanggan (Studi Pada Pelanggan Agen JNE Animo 3 Bekasi)”**. Penyusunan proposal skripsi ini mungkin tidak selesai dengan baik tanpa adanya dukungan, bimbingan, bantuan dan doa dari berbagai pihak. Oleh karena itu, penulis dengan segala hormat dan kerendahan hati, ingin mengucapkan terima kasih kepada:

1. Prof. Dr. Bambang Karsono, Drs., S.H., M.M. Selaku Rektor Universitas Bhayangkara Jakarta Raya.
2. Prof. Dr. Istianingsih, S.E., M.S.Ak. Selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Bhayangkara Jakarta Raya.
3. Dr. Dovina Navanti, S.T., M.M. Selaku Kepala Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Bhayangkara Jakarta Raya.
4. M. Fadhli Nursal, S.E., M.M. Selaku dosen pembimbing I Skripsi. Terimakasih atas bimbingannya, karena dengan bimbingan bapak penulis dapat menyelesaikan proposal skripsi ini dengan baik.
5. Franciscus Dwikotjo Sri Sumantyo, S.T., M.M. Selaku dosen pembimbing II skripsi. Terimakasih atas bimbingannya, karena dengan bimbingan bapak penulis dapat menyelesaikan proposal skripsi ini dengan baik.

6. Bintang Narpati, S.E., M.M. Selaku dosen pembimbing akademik.
Terimakasih atas arahan dan motivasi sehingga penulis dapat menyelesaikan proposal skripsi ini dengan baik.
7. Seluruh dosen dan jajaran staf Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Bhayangkara Jakarta Raya yang telah memberikan ilmu-ilmu pengetahuan yang sangat bermanfaat kepada penulis.
8. Terima kasih kepada Orang tua dan saudara saya yang telah memberikan dukungan, memberi motivasi, dan mendoakan, Sehingga penulis dapat menyelesaikan proposal skripsi tepat waktu.
9. Terima kasih kepada teman saya Anthoniettha Priscillia, Vamela Rahel Sihasale, Datu Muthia Khansa Nabila, Ardiva Zakia, Surya Ramadhan dan lainnya yang selalu memberikan saya dukungan dan semangat.

Dengan ini penulis menyadari bahwa dalam penulisan skripsi ini masih terdapat kekurangan. Maka dalam segala kerendahan hati penulis menerima saran dan kritik pembaca. Wassalamu'alaikum wr. wb.

Jakarta, Juli 2024



Almira Ratih Renaningtyas
202010325276

DAFTAR ISI

LEMBAR PERSETUJUAN PEMBIMBING	ii
LEMBAR PENGESAHAN.....	iii
LEMBAR PERNYATAAN	iv
ABSTRAK.....	v
<i>ABSTRACT</i>	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR GAMBAR	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xv
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	18
1.2.1 Batasan Masalah.....	19
1.3 Tujuan Penelitian.....	19
1.4 Manfaat Penelitian.....	20
1.4.1 Manfaat Teoritis	20
1.4.2 Manfaat Praktis	20
1.5 Sistematika Penulisan.....	20
BAB II TELAAH PUSTAKA	22
2.1 Telaah Teoritis	22
2.1.1 Pemasaran Jasa.....	22
2.1.2 Loyalitas Pelanggan	22
2.1.2.1 Faktor-Faktor Mempengaruhi Loyalitas Pelanggan.....	24
2.1.2.2 Indikator Loyalitas Pelanggan.....	24
2.1.3 Kualitas Pelayanan	25
2.1.3.1 Faktor-Faktor Mempengaruhi Kualitas Pelayanan	26

2.1.3.2 Indikator Kualitas Pelayanan	27
2.1.4 Kepercayaan	28
2.1.4.1 Faktor-Faktor Mempengaruhi Kepercayaan	29
2.1.4.2 Indikator Kepercayaan	30
2.1.5 Kepuasan Pelanggan	30
2.1.5.1 Faktor-Faktor Mempengaruhi Kepuasan Pelanggan.....	31
2.1.5.2 Indikator Kepuasan Pelanggan.....	32
2.2 Telaah Empiris.....	33
2.2.1 Penelitian Terdahulu.....	33
2.2.2 Perbedaan Dengan Penelitian Sebelumnya	36
2.3 Kerangka Konseptual	39
2.4 Hipotesis.....	40
2.4.1 Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Loyalitas Pelanggan.....	40
2.4.2 Pengaruh Kepercayaan Terhadap Loyalitas Pelanggan.....	40
2.4.3 Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Pelanggan.....	41
2.4.4 Pengaruh Kepercayaan Terhadap Kepuasan Pelanggan.....	41
2.4.5 Pengaruh Kepuasan Pelanggan Terhadap Loyalitas Pelanggan	41
BAB III METODE PENELITIAN	42
3.1 Desain Penelitian.....	42
3.1.1 Jenis Penelitian.....	42
3.2 Populasi dan Sampel	44
3.2.1 Populasi	44
3.2.2 Sampel.....	44
3.3 Waktu dan Tempat Penelitian	45
3.3.1 Waktu Penelitian	45
3.3.2 Tempat Penelitian	45
3.4 Model Konseptual Penelitian	46
3.5 Jenis dan Sumber Data	46
3.5.1 Teknik Pengumpulan Data	47
3.6 Definisi Operasional Variabel dan Skala Pengukurannya.....	48
3.6.1 Definisi Operasional Variabel	48
3.6.2 Skala Pengukurannya	51
3.7 Metode Analisis Data dan Pengujian Hipotesis	53
3.7.1 Metode Pengolahan Data Smart PLS SEM.....	53

3.7.2.2 Analisa Inner Model.....	55
3.7.3 Pengujian Hipotesis.....	56
3.7.4 Metode Penyajian Data	57
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN.....	58
4.1 Hasil	58
4.1.1 Profil Perusahaan.....	58
4.1.1.2 Visi dan Misi Perusahaan	58
4.1.1.3 Sejarah Perusahaan.....	58
4.1.2 Penyebaran Kuesioner dan Pengumpulan Kuesioner.....	61
4.1.3 Identitas responden.....	62
4.1.4 Karakteristik Responden	62
4.1.4.1 Jenis Kelamin Responden	62
4.1.4.2 Usia.....	62
4.1.4.3 Status Pekerjaan	63
4.1.4.4 Wilayah	64
4.1.4.5 Lama Penggunaan	65
4.1.4.6 Intensitas Penggunaan.....	66
4.1.5 Analisa Model pengukuran (<i>Outer Model</i>)	66
4.1.5.1 Uji Validitas dan Uji Reliabilitas.....	67
4.1.5.3 Uji Validitas Konvergen	68
4.1.5.4 Uji Validitas Diskriminan.....	69
4.1.5.5 Uji Composite Reliability.....	70
4.1.5.6 Uji AVE (Average Variance Extracted)	71
4.1.5.7 Uji Cronbach Alpha.....	72
4.1.6 Analisa Model Struktural (Inner Model).....	73
4.1.6.1 Uji R-Square.....	74
4.1.6.2 Uji F-Square (Effect Size).....	75
4.1.6.3 Uji Q-Square (Prediction Relevance).....	76
4.1.7 Pengujian Hipotesis.....	78
4.1.7.1 Kualitas Pelayanan berpengaruh signifikan terhadap Loyalitas Pelanggan.	79
4.1.7.2 Kepercayaan berpengaruh signifikan terhadap Loyalitas Pelanggan.	

4.1.7.3 Kualitas Pelayanan berpengaruh signifikan terhadap Kepuasan Pelanggan.	80
4.1.7.4 Kepercayaan berpengaruh signifikan terhadap Kepuasan Pelanggan.	80
4.1.7.5 Kepuasan Pelanggan tidak berpengaruh signifikan terhadap Loyalitas Pelanggan.	80
4.2 Pembahasan.....	81
4.2.1 Hipotesis 1: Pengaruh Kualitas Pelayanan (X1) Terhadap Loyalitas Pelanggan (Y).....	81
4.2.2 Hipotesis 2: Pengaruh Kepercayaan (X2) Terhadap Loyalitas Pelanggan (Y) 81	
4.2.3 Hipotesis 3: Pengaruh Kualitas Pelayanan (X1) Terhadap Kepuasan Pelanggan (Z).....	82
4.2.4 Hipotesis 4: Pengaruh Kepercayaan (X2) Terhadap Kepuasan Pelanggan (Z).....	82
4.2.5 Hipotesis 5: Pengaruh Kepuasan Pelanggan (Z) Terhadap Loyalitas Pelanggan (Y).....	83
BAB V PENUTUP	84
5.1 Kesimpulan.....	84
5.2 Keterbatasan Penelitian	84
5.3 Saran	85
DAFTAR PUSTAKA.....	87
LAMPIRAN.....	94

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Data Kota Tujuan Yang Paling Banyak di Kirim.....	6
Tabel 1.2 Data Konsumen Agen JNE Animo 3 Bekasi Tahun 2023	8
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu.....	33
Tabel 2.2 Perbedaan Dengan Penelitian Terdahulu	36
Tabel 3.1 Operasional Variabel	49
Tabel 3.2 Skala Likert	52
Tabel 3.3 Interpretasi Skala Likert.....	52
Tabel 4.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	62
Tabel 4.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia Responden.....	63
Tabel 4.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Status Pekerjaan.....	63
Tabel 4.4 Karakteristik Responden Berdasarkan Wilayah.....	64
Tabel 4.5 Karakteristik Responden Berdasarkan Lama Penggunaan.....	65
Tabel 4.6 Karakteristik Responden Berdasarkan Intensitas Penggunaan Selama 1 Bulan	66
Tabel 4.7 Uji Validitas Konvergen (Outer Loading)	68
Tabel 4.8 Uji Validitas Diskriminan (Cross Loading).....	69
Tabel 4.9 Uji Composite Reliability	70
Tabel 4.10 Uji AVE (Average Variance Extracted).....	72
Tabel 4.11 Uji Cronbach Alpha	72
Tabel 4.12 Uji R-Square.....	74
Tabel 4.13 Uji F-Square (Effect Size)	75
Tabel 4.14 Uji Q-Square (<i>Prediction Relevance</i>).....	76
Tabel 4.15 Path Coeffisients	78

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Data Top Brand Award JNE.....	3
Gambar 1.2 Agen JNE Animo 3 Agus Salim Bekasi	4
Gambar 1.3 Web Resmi JNE Express.....	5
Gambar 1. 4 Data Kota Tujuan Yang Paling Banyak di Kirim	5
Gambar 1.5 Data Barang yang Paling Banyak Dikirim	7
Gambar 1.6 Data Keluhan Pelanggan Periode Tahun 2023.....	10
Gambar 1.7 Keluhan Pelanggan Pada Akun Official JNE Express.....	16
Gambar 2.1 Kerangka Pemikiran	39
Gambar 3.1 Model Konseptual Penelitian Indikator Variabel.....	46
Gambar 4.1 Logo JNE Express.....	61
Gambar 4.2 Model Pengukuran (Outer Model).....	67
Gambar 4.3 Model Struktural (Inner Model)	74
Gambar 4.4 Hasil Model Penelitian SmartPLS SEM.....	78



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Kuesioner/Angket Pernyataan	95
Lampiran 2 Hasil Kuesioner	100
Lampiran 3 Uji Plagiarisme	115
Lampiran 4 Uji Referensi Skripsi.....	117
Lampiran 5 Hasil Analisa SmartPLS 4.0	127
Lampiran 6 Buku Bimbingan Skripsi	131
Lampiran 7 Biodata	134

